



Bittium Oyj
tilinpäätöstiedote
tammi-joulukuu 2025

Bittium

Tilinpäätöstiedote tammi–joulukuu 2025

Vuosi 2025 oli Defense-liiketoiminnan kansainvälistymisen läpimurtovuosi. Tilauskanta ja käyttökate lähes kaksinkertaistuivat.

Suluissa olevat luvut viittaavat vastaavaan jaksoon vuotta aiemmin, ellei toisin mainita.

Yhteenveto loka–joulukuu 2025

- Liikevaihto kasvoi 62,5 prosenttia (29,2 prosenttia) edellisvuodesta ja oli 53,9 miljoonaa euroa (33,2 miljoonaa euroa).
- Tuotepohjainen liikevaihto oli 45,7 miljoonaa euroa (22,3 miljoonaa euroa). Tuotepohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdosta oli 84,7 prosenttia (67,2 prosenttia).
- Palvelupohjainen liikevaihto oli 8,3 miljoonaa euroa (10,9 miljoonaa euroa). Palvelupohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdosta oli 15,3 prosenttia (32,8 prosenttia).
- Käyttökate oli 23,0 miljoonaa euroa (8,6 miljoonaa euroa), mikä vastaa 42,7 prosenttia liikevaihdosta (25,9 prosenttia).
- Liiketulos oli 15,4 miljoonaa euroa (6,0 miljoonaa euroa), mikä vastaa 28,5 prosenttia liikevaihdosta (18,0 prosenttia).
- Kauden tulos oli 17,5 miljoonaa euroa (5,6 miljoonaa euroa) ja osakekohtainen tulos 0,493 euroa (0,157 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 4,5 miljoonaa euroa (13,8 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli 1,6 miljoonaa euroa (10,4 miljoonaa euroa).
- Uusien tilausten määrä oli 97,9 miljoonaa euroa (38,8 miljoonaa euroa).
- Marraskuussa Bittium allekirjoitti puitesopimuksen Suomen ja Ruotsin puolustusvoimien kanssa.
- Joulukuussa Bittium sai Puolustusvoimilta tilaukset Bittium Tough SDR™ -sotilas- ja ajoneuvoradioista ja niihin liittyvistä varusteista sekä ohjelmistojen jatkokehityksestä ja niihin liittyvistä palveluista, arvoltaan yhteensä 15,9 miljoonaa euroa.
- Joulukuussa Bittiumin itävaltalainen yhteistyökumppani Cancom Austria AG teki tilauksen taktisen tiedonsiirtojärjestelmän tuotteista, elinkaaripalveluista ja testaukseen tarkoitetuista järjestelmistä, arvoltaan yhteensä 18,5 miljoonaa euroa.
- Joulukuussa Bittium allekirjoitti sopimuksen espanjalaisen Indra Groupin kanssa Bittium Tough SDR -tekniikan lisensoinnista Indralle ja sai ensimmäisen sopimuksen mukaisen tilauksen, arvoltaan 50 miljoonaa euroa.
- Joulukuussa Bittium nosti taloudellista ohjeistustaan vuodelle 2025 Defense & Security -liiketoimintasegmentin saatujen tilausten ansiosta.

Yhteenveto tammi–joulukuu 2025

- Liikevaihto kasvoi 40,1 prosenttia edellisvuodesta (13,2 prosenttia) ja oli 119,3 miljoonaa euroa (85,2 miljoonaa euroa).
- Tuotepohjainen liikevaihto oli 87,4 miljoonaa euroa (52,0 miljoonaa euroa). Tuotepohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdosta oli 73,2 prosenttia (61,0 prosenttia).
- Palvelupohjainen liikevaihto oli 31,9 miljoonaa euroa (33,2 miljoonaa euroa). Palvelupohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdosta oli 26,8 prosenttia (39,0 prosenttia).
- Toiselle vuosineljännekselle ajoittuivat käyttökatteeseen, liiketulokseen ja kauden tulokseen vaikuttaneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut, jotka syntyivät Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toimista.
- Käyttökate oli 32,4 miljoonaa euroa (17,3 miljoonaa euroa), mikä vastaa 27,2 prosenttia liikevaihdosta (20,3 prosenttia).
- Liiketulos oli 19,4 miljoonaa euroa (8,6 miljoonaa euroa), mikä vastaa 16,3 prosenttia liikevaihdosta (10,1 prosenttia).
- Kauden tulos oli 21,3 miljoonaa euroa (7,3 miljoonaa euroa) ja osakekohtainen tulos 0,601 euroa (0,205 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 15,3 miljoonaa euroa (24,4 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli -0,9 miljoonaa euroa (13,4 miljoonaa euroa).
- Uusien tilausten määrä oli 153,3 miljoonaa euroa (102,3 miljoonaa euroa).
- Tilauskanta oli 77,9 miljoonaa euroa (45,1 miljoonaa euroa).
- Henkilöstön määrä kauden lopussa 528 henkilöä (511 henkilöä).
- Hallitus ehdottaa 22.4.2026 pidettävälle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2025 vahvistettavan taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,15 euroa osakkeelta. Lisäksi hallitus ehdottaa, että yhtiökokous valtuuttaisi hallituksen päättämään harkintansa mukaan ylimääräisestä osingosta, 0,15 euroa osakkeelta, 30.9.2026 mennessä.

KONSERNI (MEUR)	10-12/2025 3 kk	10-12/2024 3 kk	1-12/2025 12 kk	1-12/2024 12 kk
Liikevaihto	53,9	33,2	119,3	85,2
Liikevaihdon muutos-%	62,5 %	29,2 %	40,1 %	13,2 %
Käyttökate	23,0	8,6	32,4	17,3
Käyttökate % liikevaihdosta	42,7 %	25,9 %	27,2 %	20,3 %
Liikevoitto / -tappio	15,4	6,0	19,4	8,6
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	28,5 %	18,0 %	16,3 %	10,1 %
Kauden tulos	17,5	5,6	21,3	7,3
Kassa ja muut likvidit varat	20,9	21,8	20,9	21,8
Omavaraisuusaste (%)	70,5	69,9	70,5	69,9
Tulos osaketta kohti (EUR)	0,493	0,157	0,601	0,205

Bittiumin toimitusjohtaja Petri Toljamo

Vuosi 2025 oli Bittiumille kansainvälisen kasvun vuosi. Menneiden vuosien tuotekehitysinvestoinnit ja uuden strategian myötä kiihdytetyt panostukset kansainvälistymiseen ja kaupallistamiseen alkoivat konkretisoitua tuloksissa. Pääsimme hyödyntämään suomalaisen huipputeknologian tuomia mahdollisuuksia tavalla, joka vahvistaa asemaamme kotimaisilla ja kansainvälisillä markkinoilla. Maailman turvallisuuspoliittisen tilanteen heikentyminen ja suurvaltojen välisten jännitteiden kasvu ovat vauhdittaneet eurooppalaista pyrkimystä pienentää riippuvuutta Euroopan ulkopuolisista toimijoista. Eurooppalaisen teknologian strateginen merkitys korostuu myös puolustuksen johtamisjärjestelmien modernisoinnissa, missä Bittiumilla on vahva osaaminen ja selkeä tekninen kilpailuetu. Taktisten verkkojen ja radioiden kysyntä on kasvanut merkittävästi ja loppuvuoden aikana saatujen tilausten myötä nostimme taloudellista ohjaustamme vuodelle 2025.

Vuoden 2025 viimeinen neljännes oli Bittiumille poikkeuksellisen vahva. Liikevaihto kasvoi ennätyselliset 62,5 prosenttia edellisvuoteen verrattuna, joka myös oli erittäin vahva, ja oli 53,9 miljoonaa euroa. Kasvu oli erityisesti Defense & Security -liiketoimintasegmentin myynnin voimakkaan kasvun ansiota. Viimeisen neljänneksen liikevoitto kasvoi 15,4 miljoonaan euroon, mikä vastaa 28,5 prosenttia liikevaihdosta.

Koko vuoden 2025 liikevaihto kasvoi 40,1 prosenttia edellisvuodesta ja oli 119,3 miljoonaa euroa. Voimakas kasvu syntyi puolustusmarkkinan kasvaneen kysynnän ansiota. Medical- ja Engineering Services -liiketoimintasegmenttien liikevaihdot säilyivät edellisvuoden tasolla. Koko vuoden liikevoitto oli 19,4 miljoonaa euroa, mikä vastaa 16,3 prosenttia liikevaihdosta. Liikevoiton merkittävän kasvun taustalla oli kansainvälisen tuotemyynnin kasvu Defense & Security -liiketoiminnassa.

Syyskuussa päivitimme pitkän tähtäimen taloudellisia kasvuodotuksia ja täsmensimme strategiamme kansainvälisen kasvun kiihdyttämiseksi. Työ on lähtenyt hyvin käyntiin ja tilauskanta kasvoi merkittävästi kansainvälisen tuotemyynnin kasvun myötä. Strategian mukaisesti olemme vahvistaneet toimituskyvykkyyttämme laajentamalla kumppaniverkostoamme. Tämä ylläpitää tuotteidemme toimitusten joustavuutta ja nopeutta, mikä selvästi on yksi kilpailueduistamme. Toimituskykymme nojaa edelleen vahvasti suomalaisiin valmistuskumppaneihin, mutta pidämme avoimna mahdollisuuden laajentaa verkostoa myös muihin Euroopan maihin. Tuotannon skaalautuminen luotettavan kumppaniverkoston avulla pitää oman tuotantokapasiteetin kasvutarpeet maltillisena. Vuoden 2025 kassavirta heikkeni selvästi johtuen pääosin liiketoiminnan kausiluonteisuudesta ja toimitusten ajoittumisesta.

Vahvistimme kumppanuverkostoamme. Hankimme 24,9 prosentin omistusosuuden tekoälyratkaisuja tarjoavasta MarshallAI:sta (Kradient Intelligence Oy). Olemme jatkaneet epäorgaanisten kasvumahdollisuuksien kartoittamista tavoitteenaamme vahvistaa taktisen kommunikaation tuoteportfoliota tuotteilla, jotka laajentavat taktisen verkon käyttöä osana hybridiverkkojen yhteiskäyttöä tai vaihtoehtoisesti avaisivat pääsyä jonkin tietyn maan markkinoille.

Defense & Security -liiketoimintasegmentissä taktisen kommunikaation tuotteiden ja palveluiden kysyntä on ollut kuluvan vuoden aikana korkealla. Useiden maiden puolustusvoimat ovat siirtymässä miehistön kuljetusvälineiden, aseiden ja ammusten hankinnoista johtamisjärjestelmien uudistamiseen modernien taktisen viestinnän järjestelmien avulla. Joulukuun tilausmäärä rikkoi ennätysiä kun saimme kaksi merkittävää tilausta taktisen runkoverkon ja SDR-radioiden toimituksista Suomen ja Itävallan asiakkaillemme. Lisäksi allekirjoitimme sopimuksen Tough SDR -teknologian lisensoinnista espanjalaiselle asiakkaallemme ja saimme sopimukseen liittyvän ensimmäisen tilauksen.

Medical-liiketoimintasegmentille viime vuosi oli strategisesti merkittävä. Päätimme fokusoida Cardiac- ja Sleep-tuoteperheisiin mahdollistaaksemme resurssien tehokkaamman kohdennuksen kannattavan kasvun tueksi. Kesän organisaatiouudistus vahvisti segmentin rakennetta ja teki roolit sekä vastuut entistä selkeämmiksi. Yhteistyön vahvistaminen uudella sopimuksella avainasiakkaamme Boston Scientificin kanssa oli tärkeä osoitus teknologisesta osaamisestamme. Yhteistyö on tarjonnut meille merkittävää tukea uuden tuotesukupolven kehitykselle, vahvistaen segmentin pitkän aikavälin kasvupotentiaalia.

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä keskityimme tarjonnan uudistamiseen ja suuntasimme myynnin fokusta ison potentiaalisen tarjoavaan puolustusmarkkinaan. Aloitimme yhteistyön Qualcommin kuuluvan Edge Impulsen kanssa ja lanseerasimme uuden sulautetun tekoälyn tarjoaman. Tällä varmistamme, että tuotekehityspalvelumme tarjoaa asiakkaillemme älykkäämpää, nopeampaa ja jatkuvasti kehittyvää teknologiaa tekoälyä hyödyntäen.

Vietimme viime vuonna yhtiön 40-vuotisjuhlavuotta, jota juhlimme yhdessä asiakkaiden, kumppaneiden, henkilöstön ja omistajien kanssa. Vielä kerran haluan sanoa lämpimät kiitokset kaikille sidosryhmillemme pitkäjänteisestä yhteistyöstä yhteisten päämäärien saavuttamiseksi, sinnikkyydestä ja vahvasta luottamuksesta. Näiden ansiosta olemme onnistuneet kehittymään ja kasvamaan. Tahdon esittää kiitokseni ja arvostukseni myös henkilöstöllemme, joka on mahdollistanut modernit teknologiset innovaatiot ja kansainvälisen kasvun. Olette tehneet hienoa työtä ja Bittium on nyt erinomaisessa asemassa jatkamaan strategian mukaista kasvuansa pitkälle tulevaisuuteen.

Vuoden 2026 näkymät

Bittium arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 140–155 miljoonaa euroa (119,3 miljoonaa euroa vuonna 2025) ja liiketuloksen olevan 26–32 miljoonaa euroa (19,4 miljoonaa euroa vuonna 2025). Liiketulokseen vaikuttavat vuonna 2026 saatavia lisenssituloja vastaavat poistot.

Liikevaihdon ja liiketuloksen ennakoidaan painottuvan vuoden 2026 toiselle vuosipuoliskolle. Yksittäiset tilaukset tai toimitukset voivat vaikuttaa merkittävästi liikevaihdon ja liiketuloksen ajoitukseen eri vuosineljänneksille.

Lisätietoa Bittiumin markkinanäkymistä on luettavissa liiketoimintasegmenttien kehitystä kuvaavissa kappaleissa sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Taloudellinen kehitys tammi–joulukuussa 2025

Bittiumin tammi–joulukuun 2025 liikevaihto kasvoi 40,1 prosenttia edellisvuodesta 119,3 miljoonaan euroon (85,2 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kehitykseen vaikutti erityisesti Defense & Security -liiketoimintasegmentin myynnin merkittävä kasvu.

Tuotepohjainen liikevaihto oli 87,4 miljoonaa euroa (52,0 miljoonaa euroa) eli 73,2 prosenttia kokonaisliikevaihdosta (61,0 prosenttia).

Palvelupohjainen liikevaihto oli 31,9 miljoonaa euroa (33,2 miljoonaa euroa) eli 26,8 prosenttia kokonaisliikevaihdosta (39,0 prosenttia).

Toiselle vuosineljännekselle ajoittuivat käyttökatteeseen, liiketulokseen ja kauden tulokseen vaikuttaneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut, jotka syntyivät Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toimista.

Käyttökate oli 32,4 miljoonaa euroa (17,3 miljoonaa euroa).

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 15,3 miljoonaa euroa (13,5 miljoonaa euroa) eli 12,9 prosenttia liikevaihdosta (15,9 prosenttia). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 4,1 miljoonaa euroa, joka oli 1,5 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liiketulos oli 19,4 miljoonaa euroa (8,6 miljoonaa euroa), mikä vastaa 16,3 prosenttia liikevaihdosta (10,1 prosenttia).

Kauden tulos oli 21,3 miljoonaa euroa (7,3 miljoonaa euroa) ja osakekohtainen tulos 0,601 euroa (0,205 euroa).

Liiketoiminnan rahavirta oli 15,3 miljoonaa euroa (24,4 miljoonaa euroa). Nettorahavirta oli -0,9 miljoonaa euroa (13,4 miljoonaa euroa). Nettorahavirta sisälsi kauden tuloksen 21,3 miljoonaa euroa, käyttö pääoman muutoksen -17,4 miljoonaa euroa, tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin 4,1 miljoonaa euroa, sekä 3,5 miljoonan euron osingonmaksun (kauden tulos 7,3 miljoonaa euroa, käyttö pääoman muutos 7,1 miljoonaa euroa, 5,6 miljoonan euron tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin, sekä 2,1 miljoonan euron osingonmaksun).

Omavaraisuusaste oli 70,5 prosenttia (69,9 prosenttia).

Nettovelkaantumistasaste oli -0,8 prosenttia (-0,7 prosenttia).

Tilaukanta oli joulukuun lopussa 77,9 miljoonaa euroa (45,1 miljoonaa euroa).

Vertailu puolivuositain

KONSERNIN LIIKEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR	2H/25	1H/25	2H/24	1H/24
Liikevaihto	77,1	42,2	47,2	37,9
Liikevoitto/-tappio	17,9	1,5	5,7	2,9
Tulos ennen veroja	17,4	1,6	5,1	2,3
Katsauskauden tulos	19,8	1,5	5,0	2,3

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %

	2H/25	1H/25	2H/24	1H/24
Tuoteliikevaihto	61,5	25,9	29,3	22,6
	79,8 %	61,3 %	62,1 %	59,6 %
Palveluliikevaihto	15,6	16,3	17,9	15,3
	20,2 %	38,7 %	37,9 %	40,4 %

LIIVEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %

	2H/25	1H/25	2H/24	1H/24
Aasia	0,8	0,4	0,8	0,4
	1,0 %	0,9 %	1,7 %	1,1 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	8,9	9,0	8,9	10,3
	11,6 %	21,4 %	18,9 %	27,1 %
Eurooppa	67,4	32,7	37,5	27,3
	87,4 %	77,6 %	79,4 %	71,9 %

Vertailu vuosineljänneksittäin

KONSERNIN LIIVEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR

	4Q/25	3Q/25	2Q/25	1Q/25	4Q/24
Liikevaihto	53,9	23,1	22,9	19,3	33,2
Liikevoitto/-tappio	15,4	2,5	1,1	0,4	6,0
Tulos ennen veroja	15,1	2,3	1,2	0,4	5,7
Katsauskauden tulos	17,5	2,3	1,1	0,4	5,6

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %

	4Q/25	3Q/25	2Q/25	1Q/25	4Q/24
Tuoteliikevaihto	45,7	15,8	15,1	10,8	22,3
	84,7 %	68,3 %	66,0 %	55,8 %	67,2 %
Palveluliikevaihto	8,3	7,4	7,8	8,5	10,9
	15,3 %	31,8 %	34,0 %	44,2 %	32,8 %

LIIVEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %

	4Q/25	3Q/25	2Q/25	1Q/25	4Q/24
Aasia	0,3	0,5	0,2	0,2	0,4
	0,5 %	2,2 %	0,7 %	1,2 %	1,1 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	4,9	4,0	4,6	4,4	5,2
	9,1 %	17,3 %	20,1 %	23,0 %	15,6 %
Eurooppa	48,8	18,6	18,1	14,6	27,7
	90,4 %	80,5 %	79,2 %	75,8 %	83,3 %

Tase ja rahoitus

MEUR	31.12.2025	31.12.2024
Pitkäaikaiset varat	83,6	82,8
Lyhytaikaiset varat	106,8	82,4
Varat yhteensä	190,4	165,1
Osakepääoma	12,9	12,9
Muu pääoma	117,9	99,9
Oma pääoma yhteensä	130,8	112,8
Pitkäaikaiset velat	17,0	18,4
Lyhytaikaiset velat	42,6	34,0
Oma pääoma ja velat yhteensä	190,4	165,1

RAHAVIRRRAT KATSAUSKAUDELLA, MEUR	1-12/2025	1-12/2024
+ kauden tulos +/- suoriteperusteisten erien oikaisu	33,3	18,9
+/- käyttöpääoman muutos	-17,4	7,1
- korot, verot ja saadut osingot	-0,6	-1,5
= liiketoiminnan rahavirta	15,3	24,4
- investointien rahavirta	-10,6	-6,7
- rahoituksen rahavirta	-5,6	-4,3
= kassavarojen muutos	-0,9	13,4

Katsauskaudella yhtiön nettokäyttöpääoma kasvoi 17,4 miljoonaa euroa, mikä heikensi liiketoiminnan rahavirtaa. Käyttöpääoman kasvu johtui loppuvuoden korkeasta myynnistä, joka kasvatti merkittävästi myyntisaamisten määrää. Myyntisaamisten määrä vuoden lopussa oli 53,3 miljoonaa euroa.

Investointien rahavirta kasvoi edellisestä vuodesta ja oli 10,6 miljoonaa euroa (6,7 miljoonaa euroa). Investointien määrää kasvatti tilikauden aikana tehty sijoitus tekoälyä kehittäväan MarshallAI:hin (Kradient Intelligence Oy). Lisäksi yhtiö jatkoi Defense & Security sekä Medical -liiketoimintasegmenttien tuotteiden ja teknologioiden sekä tarjoaman kehittämistä.

Bruttoinvestoinnit olivat katsauskaudella 11,3 miljoonaa euroa (7,4 miljoonaa euroa). Nettoinvestoinnit olivat katsauskaudella 11,2 miljoonaa euroa (7,3 miljoonaa euroa). Katsauskauden kokonaispoistot olivat 13,0 miljoonaa euroa (8,6 miljoonaa euroa). Korollisten velkojen määrä, mukaan lukien rahoitusleasing-velat, oli katsauskauden päättyessä 19,9 miljoonaa euroa (20,9 miljoonaa euroa). Katsauskauden päättyessä Bittiumin omavaraisuusaste oli 70,5 prosenttia (69,9 prosenttia).

Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä seniorilaina, jonka määrä katsauskauden päättyessä oli 17,0 miljoonaa euroa ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täytyivät katsauskauden päättyessä.

Yhtiön rahoituslainat ja niiden muutokset on merkitty yhtiön taseeseen pitkäaikaisena ja lyhytaikaisena lainana takaisinmaksusuunnitelman mukaisesti.

Tutkimus- ja tuotekehitystoiminta

Bittium jatkoi investointeja omien tuotteiden ja ratkaisujen kehittämiseksi. Tammi-joulukuussa 2025 tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 15,3 miljoonaa euroa (13,5 miljoonaa euroa), mikä vastaa 12,9 prosenttia liikevaihdosta (15,9 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat Medical- ja Defense & Security -liiketoimintasegmenttien uusien tuotteiden kehittämiseen sekä olemassa olevien tuotteiden, järjestelmien ja niiden ohjelmistojen kilpailukyyn jatkuvaan parantamiseen ja uusien ominaisuuksien kehittämiseen.

TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUT, MEUR	1-12/2025	1-12/2024
Tutkimus- ja tuotekehityskulut yhteensä	15,3	13,5
Aktivoitu taseeseen	-4,1	-5,6
Kauden poistot ja arvonalentumiset tuotekehitysaktiivasta	10,0	5,6
Tuloslaskelmaan sisältyy kuluksi kirjattuja tutkimus- ja kehityskuluja	21,3	13,5
Tutkimus- ja kehityspanostukset, % liikevaihdosta	12,9 %	15,9 %

AKTIVOITUJEN TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUJEN MÄÄRÄ TASEESSA, MEUR	1-12/2025	1-12/2024
Hankintameno kauden alussa	50,5	50,5
Lisäykset kauden aikana	4,1	5,6
Kauden poistot	-10,0	-5,6
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	44,6	50,5

Täsmennetty strategia, päivitetty pitkän tähtäimen taloudelliset tavoitteet

Vuoden 2025 syksyllä Bittium Oyj:n hallitus hyväksyi yhtiölle päivitetty pitkän tähtäimen taloudelliset tavoitteet. Päivityksen taustalla oli puolustusmarkkinan voimakas kasvu viimeisten vuosien aikana, mikä on vauhdittanut Bittiumin Defense & Security -liiketoiminnan kehittymistä.

Päivitettyjen pitkän tähtäimen taloudellisten tavoitteiden mukaan Bittium tavoittelee keskimäärin 20–30 prosentin vuotuista liikevaihdon kasvua ja 10–20 prosentin liikevoittotasoa pitkällä tähtäimellä. Vuosina 2025–2026 liikevoittotasoon tulevat vaikuttamaan yhtiön toimenpiteet kansainvälisen kasvun kiihdyttämiseksi, kuten panostaminen kansainvälisen myynnin kasvattamiseen, teknologiaosaamisen vahvistaminen ja tuotannon skaalaaminen. Yhtiö tutkii myös epäorgaanisia kasvumahdollisuuksia kaikilla liiketoimintasegmenteillään, erityisesti Defense & Security -segmentin taktisen viestinnän tuoteportfolion laajentamiseksi.

Bittium hakee kannattavaa kasvua kaikilla kolmella liiketoimintasegmentillään, jotka ovat puolustus- ja viranomaismarkkinoille tuotteita ja palveluita tarjoava Defense & Security, biosignaalien mittaamiseen keskittyviä ratkaisuja tarjoava Medical ja tuotekehityspalveluja eri vaativille teollisuuden aloille tarjoava Engineering Services.

Vastatakseen pitkän tähtäimen kasvutavoitteisiinsa yhtiö täsmensi strategisia painopistealueitaan. Strategiakauden 2026–2028 peruspilarit ovat:

- kansainvälisen myynnin kiihdyttäminen ja strategisten kumppanuuksien kehittäminen kasvun tueksi,
- teknologisen edelläkävijyyden varmistaminen vahvistamalla ohjelmisto- ja tekoälykyvykkyys
- liiketoiminnan laajentaminen uusille markkinoille ja vertikaaleille puolustus- ja turvallisuusalalla sekä epäorgaanisten kasvumahdollisuuksien kartoittaminen, ja
- toimintamallin muuttaminen dataohjautuvaksi ja skaalautuvaksi.

Defense & Security -liiketoimintasegmentti

Defense & Security -liiketoimintasegmentti koostuu kahdesta liiketoiminta-alueesta, jotka ovat taktisen ja turvallisen viestinnän ratkaisut puolustusmarkkina (Defense) sekä korkeinta tietoturva tarjoavat viestintäratkaisut valtionhallintoon, viranomaisille ja kriittisen infrastruktuurin markkinoille (Security).

Defense & Security -liiketoimintasegmentin strategiakauden 2026–2028 painopistealueet ovat:

- teknologiajohtajuuden vahvistaminen ohjelmisto- ja tekoälykyvykkyysien avulla,
- kansainvälisen myynnin kiihdyttäminen ja strategisten kumppanuuksien kehittäminen kasvun tueksi,
- liiketoiminnan laajentaminen uusille markkinoille ja vertikaaleille sekä epäorgaanisten kasvumahdollisuuksien tutkiminen, sekä
- markkinafokuksen terävöittäminen hyödyntämällä puolustusliittojen operationaalisia suuntia, jotka käyttävät yhteensopivia ratkaisuja.

Bittiumin taktisen viestinnän järjestelmät ja radiot ovat teknisiltä ominaisuuksiltaan erittäin kilpailukykyiset. Yhtiöllä on vahva kilpailuetu taktiseen viestintään tarkoitetun äärimmäisen häiriönstietokykyisen ja tietoturvallisen langattoman teknologiansa ja pitkälle viedyn integrointikyvykkyytensä ansiosta.

Bittium tulee jatkamaan suorituskykynsä kehittämistä muun muassa ohjelmistopohjaisilla tekoälyn pohjautuvilla ratkaisuilla, mitä vahvistamaan Bittium hankki vuoden 2025 syksyllä 24,9 prosentin osuuden tekoälyratkaisuja tarjoavasta MarshallAI:n (Kradient Intelligence Oy) osakekannasta. Yhteistyö MarshallAI:n kanssa on lähtenyt käyntiin hyvin ja tavoitteena lisätä Bittiumin taktisen viestinnän tuotteiden tehokkuutta ja ominaisuuksia tekoälyn avulla.

Bittium toimittaa ohjelmistopohjaisia taktisen viestinnän järjestelmiä ja radioita asiakkailleen ympäri maailman. Lisäksi yhtiö voi tapauskohtaisesti harkita ohjelmistoradioteknologiaansa lisensointia kolmansille osapuolille. Tämä mahdollistaa Bittiumin teknologian lisensoinnin maihin, joissa on vahvat kotimaiset puolustusteollisuuden toimijat, ja joiden kokonaisjärjestelmien kiinteäksi osaksi Bittiumin ohjelmistoradioteknologiaa voidaan integroida. Katsauskauden aikana Bittium päätti lisensoida Tough SDR -teknologiaansa espanjalaiselle Indra Groupille ja yhtiöt allekirjoittivat tästä sopimuksen 29.12.2025.

Osana panostuksiaan kansainvälisen kasvun kiihdyttämiseksi Bittium perusti tytäryhtiön Yhdistyneeseen kuningaskuntaan (UK, United Kingdom) syksyllä 2025. Paikallinen läsnäolo vahvistaa yhteistyötä ja tukee operatiivista toimintaa paikallisten asiakkaiden ja yhteistyökumppaneiden kanssa.

Jatkuvasti lisääntyvä kyberhyökkäysten määrä ja kvanttietokoneiden mahdollistama korkea laskentateho on lisännyt tarvetta kehittää yhä vahvempaa, kvanttiturvallista mobiilia tietoturva. Osana päivitettyä ohjelmistostrategiaansa Bittiumin tietoturvalliset laite- ja sovellusohjelmistot ovat lisensoitavissa myös muille laitealustoille. Bittium keskittyy erityisesti vahvaan osaamiseensa tietoturvateknologioissa ja -ohjelmistoissa. Yhtiö luo kumppanuuksia alan johtavien toimijoiden kanssa esimerkiksi tuotteiden valmistuksessa, kuten uuden vastikään julkaistun Tough Mobile 3 -tietoturvapuhelinten osalta.

Medical-liiketoimintasegmentti

Medical-liiketoimintasegmentin tarjoama keskittyy biosignaalien mittaamisen ratkaisuihin. Liiketoiminta on jaettu neljään tuotealueeseen, jotka ovat sydämen sähköisen toiminnan (EKG) diagnostiikka (Cardiac), kotona tehtävä uniapnean mittaaminen ja analysointi (Sleep), aivojen sähköisen toiminnan (EEG) mittaaminen ja analysointi (Neuro), sekä lihasaktivaation mittaaminen (EMG).

Medical-liiketoimintasegmentin strategiakauden 2026–2028 painopistealueet ovat:

- kansainvälisen kasvun vahvistaminen EKG:n etädiagnostiikkamarkkinoilla tuomalla markkinoille uusia tuoteinnovaatioita
- HSAT-uniapneamittauslaitteen markkina-alueen laajentaminen kansainvälisesti ja tuotteen kliinisen validoinnin vahvistaminen,
- yhtiön tunnettuuden rakentaminen Yhdysvalloissa myös muilla, kuin EKG:n etädiagnostiikkamarkkinoilla, ja
- myyntikanavan keskittäminen strategiaan kumppanuuksiin.

Keskittääkseen ja tehostaakseen toimintaansa ja parantaakseen kykyään tuoda markkinoille uusia innovatiivisia tuotteita yhtiö päätti keskittyä tällä strategiakaudella kahteen tuotealueeseen, Cardiac:iin (EKG-diagnostiikka) ja Sleep:iin (uniapnean mittaaminen). Molempien alueiden markkinoiden odotetaan kasvavan merkittävästi tulevina vuosina. EEG- ja EMG-ratkaisut säilyvät edelleen yhtiön portfoliossa, mutta koska tuotteiden markkinat ovat vasta kehityksessä, yhtiö jatkaa markkinapotentiaalin analysointia ja kehittää tuoteportfoliotaan sen mukaisesti. Markkinapotentiaali on suurin Yhdysvalloissa.

EKG:n etädiagnostiikkamarkkinoilla Bittiumin kilpailuetu perustuu laadukkaaseen ja luotettavaan biosignaalien mittaamiseen sulautetun langattoman teknologian avulla. Tulevalla strategiakaudella Bittium päätti keskittyä kasvattamaan Cardiac-liiketoimintaansa tuomalla markkinoille uusia kilpailukykyisiä laitteita lyhyellä ja keskipitkällä aikavälillä yhteistyössä nykyisten kansainvälisten avainasiakkaiden ja kumppaneiden kanssa. Yhtiö pyrkii myös kasvattamaan kokonaistarjontaansa tuomalla markkinoille kilpailukykyisiä kertakäyttöelektrodeja ja luomaan kumppanuuksia tekoälypohjaisia analytiikkaohjelmistoja tarjoavien yhtiöiden kanssa.

Uniapnean diagnosointiin kotona käytettävällä Bittium Respiro™ HSAT-mittalaitteella (Home Sleep Apnea Testing) on Euroopan MDR-vaatimuksen mukainen lääkintälaittehyväksyntä. Yhtiö keskittyy tulevan strategiakauden aikana myyntikanavien ja strategisten kumppanuuksien rakentamiseen Euroopassa. Yhdysvaltain markkinoille vaadittavan FDA:n (US Food and Drug Administration) myyntitilvan edellytysten täyttämistä selvitetään yhdessä kumppaneiden kanssa.

Pitkäkestoisen EEG-mittauksen markkinat ovat kehityskaarensa alkuvaiheessa. Toimintaympäristö ja asiakaskunta poikkeaa Cardiac- ja Sleep -ratkaisuista ja laite on suunniteltu tehohoidon käyttöön. Bittium BrainStatus EEG-mittalaitteiden suurin markkinapotentiaali on Yhdysvalloissa, ja tuotteella ei tällä hetkellä ole FDA-hyväksyntää. Bittium jatkaa markkinan analysointia ja pitkällä tähtäimellä tuotteen kehittämistä, jotta se vastaa markkinoiden vaatimuksiin.

Bittiumin EMG-mittalaite perustuu Bittiumin Faros-teknologiaan ja se on tarkoitettu mm. kuntoutuksen etenemisen seurantaan tai eri lihas- tai liikehäiriö sairauksien, kuten Parkinsonin taudin tunnistamiseen. Bittium jatkaa laitteen myyntiä nykyiselle asiakkaalleen, mutta on päättänyt, ettei tule panostamaan laajemmin tähän tuotealueeseen.

Lääkinnällisten laitteiden markkinoita ohjaavat viranomaishyväksynät, kansainväliset ja paikalliset hoitosuosituksot sekä korvattavuuskäytännöt. Suositukset vaihtelevat maittain ja ovat avainasemassa tuotteiden laajemman jakelun sekä käytön mahdollistamisessa. EKG-etämonitoroinnilla on Yhdysvalloissa hyvät hoito- ja korvauskäytännöt, kun taas Euroopassa korvattavuus on julkisen terveydenhuollon puolella osittain kesken, mikä rajoittaa tuotteiden laajamittaista skaalaamista alueella. Uniapnean kotimittauksen korvattavuuskäytännöt ovat edistyneemmät ja HSAT-mittaukset on hyvin korvattu sekä Yhdysvalloissa että Euroopassa niin julkisen kuin yksityisen terveydenhuollon parissa.

Engineering Services -liiketoimintasegmentti

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä Bittium tarjoaa asiakkailleen tuotekehityspalveluita innovatiivisten tuotteiden kehittämiseksi tietoturvallisessa ja kehittyvässä langattomassa ympäristössä.

Engineering Services -liiketoimintasegmentin strategiakauden 2026–2028 painopistealueet ovat:

- sulautetun tekoälyosaamisen vahvistaminen ja tarjoaman laajentaminen,

- vahvan puolustusmarkkinan kasvun hyödyntäminen,
- entistä asiakaslähtoisemmän tarjoaman kehittäminen tuotteistettujen palvelujen avulla, ja
- kokonaisvaltaisen arvonluonnin rakentaminen kumppanuuksien avulla.

Sulautetun tekoälyn teknologia on kehittynyt pisteeseen, jossa riittävä laskentateho pystytään tekemään pienissä, suhteellisen vähävirtaisissa laitteissa. Tämä lisää tekoälyn käyttömahdollisuuksia ja kasvattaa sulautetun tekoälyn kysyntää. Sulautetun tekoälyn avulla laitteiden sisään rakennetaan älykkyyttä, joka tehostaa ja laajentaa laitteen toiminnallisuutta koko elinkaaren ajan.

Bittium panostaa tekoälyosaamisensa vahvistamiseen omassa tekemisessään ja keskittyy erityisesti sulautetuissa laitteissa suoritettavaan tekoälylaskentaan. Sulautettu tekoäly vahvistaa Engineering Servicesin kokonaisvaltaista tuotekehityspalvelujen kokonaisuutta, joka ottaa huomioon elektroniikan, ohjelmistot ja liitettävyyden. Seuraavan sukupolven älykkäät laitteet tulee suunnitella alusta asti kokonaisuutena, joka sisältää myös sulautetun tekoälyn. Syksyllä 2025 Bittium aloitti yhteistyön Qualcommiin kuuluvan Edge Impulsen ja suomalaisen MarshallAI:n kanssa, mitkä olivat ensimmäiset askeleet tekoälytarjoaman ja kumppanuuksien kehittämisessä.

EU-maiden tarve vahvistaa yhteistä puolustusta on lisännyt uusia liiketoimintamahdollisuuksia myös Engineering Services -liiketoimintasegmentissä. Kysyntä on kasvanut monenlaisille Euroopassa ja Naton jäsenmaissa valmistetuille tuotteille ja ratkaisuille. Bittium keskittyy puolustusteollisuuden teollisiin toimijoihin Euroopassa, joilla on erilaisia puolustusalaan palvelevia korkean teknologian älykkäitä laitteita tuoteportfoliossaan.

Entistä asiakaslähtoisempi tarjonnan kehittäminen ja palveluiden tuotteistaminen ovat vahvistaneet asiakkaiden ymmärrystä yhtiön kokonaisvaltaisesta palvelutarjonnasta lisäarvon tuottamisessa tuotteen koko elinkaaren aikana. Bittium täydentää nykyistä kumppaniverkostoaan myös sellaisilla yrityksillä, jotka täydentävät osaamista esimerkiksi tuottamalla asiakkaille pilvi-ohjelmistopalveluita.

Lisätietoa strategiasta on saatavilla yhtiön internetsivuilta: www.bittium.com/fi/sijoittajat/bittium-sijoittajille/strategia/

Saumaton ja tietoturallinen liitettävyyden kehityshanke

Maaliskuun 2023 lopussa Bittium lanseerasi Seamless and Secure Connectivity -hankkeen (saumaton ja tietoturallinen liitettävyyden). Sen tarkoitus on mahdollistaa erilaisilla toiminta-alueilla päästä-päähän ulottuvien yhteyksien luotettavat, tietoturalliset ja häiriösieliset liitettävyyssarkkitehtuurit ja tuotteet, mukaan lukien tuotteiden ja ratkaisujen elinkaari- ja palvelut. Business Finland myönsi hankkeelle veturirytyksen haastajakilpailussa 10 miljoonan euron kehitysrahoituksen sekä 20 miljoonan euron rahoituksen hanketta ympäröiville ekosysteemyrityksille ja tutkimuskumppaneille. Bittiumin johtama nelivuotinen hanke kestää vuoteen 2026 saakka.

Seamless and Secure Connectivity -hanke tukee yhtiön kasvustrategiaa ja mahdollistaa Bittiumille strategisesti merkittävien teemojen kokonaisvaltaisen kehittämisen. Näitä teemoja ovat mm. hybridiverkottuminen, salaus- ja tietoturvatieteet sekä lääketieteen etädiagnostiikka (EKG, EEG ja uniapnea) mukaan lukien biosignaalien mittaaminen, palveluiden digitalisoiminen, langattomuuden lisääntyminen ja tietoturalliset yhteydet.

Hankkeeseen liittyen on käynnistynyt yhteensä seitsemän yhteisinnovaatiohanketta, joissa kehitetään mm. algoritmeja poikkeamien tunnistamiseksi ja IoT-tietoturvaohjelmien pienentämiseksi, optisia tunnistusmenetelmiä fyysisille parametreille ja biomarkkereille, digitaalisia ratkaisuja LifeScience -teollisuudelle ja kontaktittomia sensoriratkaisuja. Muita innovaatioaiheita ovat mm. kvanttiturvallisten salausmenetelmien edelleen kehittäminen, ratkaisut energiatehokkuuden, tuottavuuden ja kilpailukykyyn kehittämiseksi uusien simulointi- ja mallinnusmenetelmien avulla sekä tekoälymenetelmien turvallinen ja tehokas soveltaminen reguloidussa tuotekehityksessä sekä itse tuotteissa. Ekosysteemi-hankkeissa on mukana yli 50 suomalaista kumppanirytystä tai tutkimuslaitosta sekä useita kymmeniä kansainvälisiä yrityksiä ja tutkimuslaitoksia. Lisäksi hankkeeseen on linkittynyt 4 EU:n puolustusrahaston (EDF) kehittämishanketta.

Lisätietoa Seamless and Secure Connectivity -hankkeesta on saatavilla yhtiön internetsivuilla: <https://www.bittium.com/about-bittium/technology-innovation/seamless-and-secure-connectivity-program/>

Muut merkittävät tapahtumat katsauskaudella

- 18.2.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj:n toimitusjohtaja vaihtuu
- 6.3.2025 Niina Huikuri nimitetty Medical-liiketoimintasegmentin johtajaksi
- 15.4.2025 Teemu Hannula nimitetty operatiivisista toiminnoista vastaavaksi johtajaksi
- 7.5.2025 Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Biosignals aloitti muutosneuvottelut Suomessa
- 15.5.2025 Kertaluontoinen lisäosakeohjelma Bittium Oyj:n toimitusjohtajalle sekä omien osakkeiden luovutus
- 28.5.2025 Uusi ohjelma Bittium Oyj:n johdon osakepohjaisessa kannustinjärjestelmässä
- 4.6.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Biosignals Oy ja Boston Scientific ovat allekirjoittaneet sopimuksen EKG-monitorointilaitteiden toimittamisesta
- 10.6.2025 Muutosneuvottelut Bittium Oyj:n tytäryhtiössä Bittium Biosignals Oy:ssä päätökseen
- 10.6.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy on saanut Puolustusvoimilta tilauksen Bittium TAC WIN ja Bittium Tough Comnode -tuotteista
- 11.7.2025 Bittium Oyj:n kommentti markkinoilla levinneeseen tietoon koskien Espanjan asevoimien mahdollista taktisten radioiden hankintaa

- 18.7.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy ja Indra Group allekirjoittivat aiesopimuksen koskien strategista yhteistyötä liittyen taktisiin radioviestintäratkaisuihin
- 8.9.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj julkaisee uuden tietoturvallisen Bittium Tough Mobile 3 -puhelimien ja on solminut strategisen yhteistyön HMD Secure Oy:n kanssa
- 23.9.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj päivittää pitkän tähtäimen taloudelliset tavoitteensa ja täsmentää strategiaansa vuosille 2026–2028
- 5.11.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy on allekirjoittanut johtamisjärjestelmään puitesopimuksen Suomen ja Ruotsin puolustusvoimien kanssa
- 17.12.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless oy jatkaa uuden sukupolven Bittium Tough SDR -radioiden toimittamista Puolustusvoimille
- 17.12.2025 Sisäpiiritieto: Merkittävä tilaus Bittium Oyj:n tytäryhtiölle Bittium Wireless Oy:lle Itävallan asevoimien tiedonsiirtoverkon laajentamiseksi
- 29.12.2025 Sisäpiiritieto: Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy lisensoi Bittium Tough SDR -teknologiaansa espanjalaiselle Indra Groupille
- 29.12.2025 Sisäpiiritieto, tulosvaroitus: Bittium Oyj nostaa taloudellista ohjaustaan vuodelle 2025

Toimintaympäristön ja liiketoimintasegmenttien kehittyminen tammi–joulukuussa 2025

Defense and Security -liiketoimintasegmentti

Defense & Security -liiketoimintasegmentin tammi–joulukuun 2025 liikevaihto kasvoi 65,8 prosenttia edellisvuodesta 85,5 miljoonaan euroon (51,6 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kasvuun vaikuttivat erityisesti taktisen viestinnän tuotteiden ja palveluiden myynnin kansainvälinen kasvu puolustusmarkkinoiden voimakkaan kasvun vetämänä.

Käyttökate oli 31,2 miljoonaa euroa (13,6 miljoonaa euroa) eli 36,5 prosenttia liikevaihdosta.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 8,7 miljoonaa euroa (6,3 miljoonaa euroa), mikä vastaa 10,2 prosenttia liikevaihdosta (12,2 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat Bittium TAC WIN - taktisen kommunikaatiojärjestelmän ja Bittium Tough SDR -radioiden ja niiden ohjelmistojen edelleen kehittämiseen kilpailukyvyyn ylläpitämiseksi ja uusien käyttömahdollisuuksien laajentamiseksi. Näistä aktivoitiin taseeseen 2,6 miljoonaa euroa, mikä oli 1,0 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liikevoitto oli 21,2 miljoonaa euroa (8,6 miljoonaa euroa), mikä vastaa 24,8 prosenttia liikevaihdosta (16,7 prosenttia). Liikevoiton kehitykseen vaikutti voimakas myynnin kasvu.

Uusien tilausten määrä tammi–joulukuussa 2025 oli 121,8 miljoonaa euroa (68,4 miljoonaa euroa). Joulukuun lopussa tilauskanta oli 70,9 miljoonaa euroa (34,5 miljoonaa euroa). Vuoden lopun toimitusvolyymit olivat tuotannon historian korkeimmat.

DEFENSE & SECURITY -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR

	4Q/25	4Q/24	2025	2024
Liikevaihto	45,0	23,7	85,5	51,6
Käyttökate	23,6	8,2	31,2	13,6
Käyttökate % liikevaihdosta	52,6	34,8	36,5	26,4
Liikevoitto/ -tappio	16,8	6,5	21,2	8,6
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	37,4	27,5	24,8	16,7
Tuotekehityskulut	2,9	1,1	8,7	6,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,8	-0,5	-2,6	-3,6
Uudet tilaukset	90,6	31,0	121,8	68,4
Tilauskanta	70,9	34,5	70,9	34,5
Henkilöstön määrä kauden lopussa	283	233	283	233

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Defense & Security -liiketoimintasegmentissä vuosi 2025 oli merkittävän kasvun vuosi jo toista vuotta peräkkäin. Yhtiön tuotekehitysinvestoinnit ovat mahdollistaneet teknologisen edelläkävijyyden ja panostukset kansainvälisen kasvun kiihdyttämiseksi alkavat näkyä liiketoiminnan tuloksessa ja markkina-aseman vahvistumisessa.

Epävarmuus ja muutokset maailmanpoliittisessa tilanteessa ovat johtaneet valtioiden puolustusmäärärahojen kasvattamiseen, mikä on vaikuttanut puolustusteollisuuden tuotteiden ja palveluiden kysyntään. Aiemmat todella pitkät myyntisyklit ovat lyhentyneet, mikä on kasvaneiden puolustusmäärärahojen ansiota. Useiden maiden puolustusvoimat ovat aloittaneet valmistelut johtamisjärjestelmiensä modernisoinniksi vastatakseen tulevaisuuden sodankäynnin vaatimuksiin. Tällä hetkellä Bittium on aktiivisessa keskustelussa yli kymmenen eri valtion kanssa erilaisista taktisen kommunikaation uudistamistarpeista. Osa valtiosta harkitsee puolustusvoimiensa koko johtamisjärjestelmän uudistamista, osalla on tarkoitus vaihtaa vanhaa teknologiaa olevat analogiset taktiset radiot moderneihin IP-pohjaisiin radioihin. Hankkeiden potentiaali vaihtelee muutamasta kymmenestä miljoonasta useisiin satoihin miljooniin euroihin.

Yhteistyö pitkäaikaisten asiakkaiden kanssa on jatkunut vahvana. Avainasiakas Suomen puolustusvoimat jatkaa sekä taktisen runkoverkon että taktisten radioiden ja aaltomuotojen käyttöönoton laajentamista suunnitelmiansa mukaan. Bittiumilla ja Puolustusvoimilla on myös useita yhteisiä tulevaisuuden puolustuskyvyn vahvistamista tukevia kehitysprojekteja, joilla tuodaan lisää kyvykkyyksiä puolustuksen tarpeeseen. Itävallan asiakas jatkaa taktisen runkoverkon laajentamista. Kroatian asiakas on laajentamassa radioiden käyttöä maantieteellisesti laajemmalle alueelle vahvistaen yhteyksiä maa-, meri ja ilmavoimien välillä. Myös muut asiakkuudet ja pilotit, kuten erään Euroopan maan erikoisjoukkojen Tough SDR -radioiden testikäyttö, ovat edenneet hyvin ja Bittiumin tuotteet, mukaan lukien aaltomuodot, ovat saaneet paljon hyvää palautetta suorituskyvystä ja teknologisesta edelläkävijyydestä.

Vuoden lopulla Bittium allekirjoitti johtamisjärjestelmäalan puitesopimuksen Suomen ja Ruotsin puolustusvoimien kanssa. Sopimus mahdollistaa Ruotsin puolustusvoimille Bittiumin taktisten viestintäjärjestelmien, tuotteiden ja ohjelmistopohjaisten radioiden sekä tietoturvallisten ohjelmistojen ja puhelinten hankinnat sekä tuotekehityksen. Sopimus on osa niin kutsuttua NORDEFECO-puolustusyhteistyötä Pohjoismaiden välillä. Sopimus on Bittiumille merkittävä avaus Ruotsin suuntaan, vaikka puitesopimus ei automaattisesti takaa tilauksia eikä sido niiden tekemiseen. Valmiin sopimuksen pohjalta mahdolliset päänavaustilaukset olisivat nopeita ja suoraviivaisia tehdä.

Kesällä aloitetut neuvottelut espanjalaisen Indra Groupin kanssa tulivat päätökseen joulukuussa, kun yhtiöt allekirjoittivat sopimuksen Bittium Tough SDR -teknologian lisensoinnista Indralle. Samassa yhteydessä Bittium sai ensimmäisen tilauksen arvoltaan 50 miljoonaa euroa. Lisensoimalla Bittiumin Tough SDR -teknologiaa Indra valmistaa omavaraiset, korkean suorituskyvyn omaavat sotilas-, ajoneuvo- ja repussa kannettavat manpack-radiot keskittyen pääasiassa Espanjan markkinoille sisältäen kuitenkin mahdollisuuden laajentaa myös muihin nimettyihin maihin. Tammikuussa Bittium sai toisen tilauksen Indralta teknologian- ja tuotannonsiirtoprojekteista liittyen Bittium Tough SDR -teknologian siirtoon ja teknologiaan liittyvästä asiakaskohtaisesta kehitystyöstä. Tilauksen arvo oli 20 miljoonaa euroa. Mikäli joulukuussa allekirjoitettu sopimus toteutuu arvioidun mukaisesti, sopimuksen kokonaisarvon arvioidaan olevan Bittiumille yli 120 miljoonaa euroa.

Bittium vahvisti kilpailukykyään edelleen tuodessaan markkinoille uuden Bittium TAC WIN Smart Link 360™ -toiminnallisuuden taktisissa verkoissa ja radioissa käytettävään aaltomuotoon. Smart Link 360 on maailman ensimmäinen ratkaisu, jonka adaptiivinen ja täysin automatisoitu suunta-antennitoiminnallisuus lisää entisestään äärimmäistä suojaa häirinnältä ja parantaa merkittävästi suorituskykyä taistelulentän laajakaistaiseen taktiseen tiedonsiirtoon.

ESSOR-aaltomuodon kehittämistä jatkettiin osana a4ESSOR-yhteisyritystä kun a4ESSOR ja OCCAR allekirjoittivat uuden hankintasopimuksen ESSOR-teknologian seuraavasta kehitysvaiheesta. Sopimus kattaa kyvykkyyksien kehittämisen ESSOR High Data Rate Waveform -aaltomuodolle (EHDRWF), joka voidaan sovittaa kansallisiin ohjelmistoradioihin.

Katsauskaudella Bittium laajensi tietoturvallisten mobiiliviestinnän ohjelmistoratkaisujensa käytön myös iOS-käyttöjärjestelmän käyttäjille. Aiemmin Bittium SafeMove® Mobile VPN ja Bittium Secure Call™ mahdollistavat tietoliikenneyhteyksien salauksen ja päästä-päähän salatut ääni- ja videopuhelut sekä viestit vain Android™ ja Microsoft Windows -käyttöjärjestelmille.

Syksyllä Bittium päätti laajentaa tietoturvapuhelintuoteperhettään uudella 5G-puhelimella ja julkisti uuden tietoturvallisten Bittium Tough Mobile 3 -puhelimien. Jatkuvasti lisääntyvä kyberhyökkäysten määrä ja kvanttietokoneiden mahdollistama korkea laskentateho on lisännyt tarvetta kehittää yhä vahvempaa, kvanttiturvallista mobiilia tietoturvaa, mihin yhtiö aikoo strategiansa mukaisesti keskittyä. Uudessa Tough Mobile 3:ssa tullaan käyttämään kolmannen osapuolen valmistamaa tietoturvakäyttöön suunniteltua alustaa. Bittiumin tietoturvaohjelmistot tekevät Bittium Tough Mobile 3:sta markkinoiden tietoturvallisimman puhelimen ja sen arvioidaan olevan kaupallisesti saatavilla vuonna 2027.

Bittiumin taktisen tuoteportfolion tuotteet ovat teknisesti moderneimpia ja yhtiö on lähtenyt laajentamaan taktisen tuoteportfolion roadmappia ja kasvattanut investointeja uusien tuoteominaisuuksien ja käyttömahdollisuuksien laajentamiseksi. Syksyllä Bittium ja MarshallAI solmivat yhteistyösopimuksen, jonka avulla yritykset kehittävät yhdessä tekoälypohjaisia lisäpalveluita Bittiumin tuoteperheisiin. Yhteistyösopimuksen mukaisesti Bittium lisensoi MarshallAI:n kehittämää tekoälytyökälyä, jonka avulla kehitetään ketterästi uusia lisäpalveluita sekä luodaan liiketoimintamahdollisuuksia ja asiakasarvoa Bittiumin asiakaskentässä.

Bittium tulee vahvasti keskittymään tuotteiden kaupallistamiseen ja jakelukanavan kehittämiseen sekä kasvattamaan yhteistyötä alan muiden toimijoiden kanssa. Bittiumin IP-pohjainen luotettava kommunikaatioarkkitehtuuri tarjoaa joukkojen johtamiseen jatkuvaa tilannetietoisuutta vahvistaen Euroopan suvereniteettia.

Medical-liiketoimintasegmentti tammi–joulukuussa 2025

Medical-liiketoimintasegmentin tammi–joulukuun 2025 liikevaihto kasvoi 0,6 prosenttia edellisvuodesta 19,4 miljoonaan euroon (19,3 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kehittyminen parani loppuvuotta kohti.

Käyttökate oli 0,4 miljoonaa euroa (0,7 miljoonaa euroa) eli 2,1 prosenttia liikevaihdosta.

Liiketulos oli -0,6 miljoonaa euroa (-0,9 miljoonaa euroa), mikä vastaa -2,9 prosenttia liikevaihdosta (-4,5 prosenttia). Toiselle vuosineljännekselle ajoittuneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut vaikuttivat käyttökatteeseen ja liikelokseen. Kertaluonteiset kulut johtuivat Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toimista.

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 5,8 miljoonaa euroa (5,3 miljoonaa euroa) eli 29,7 prosenttia liikevaihdosta (27,4 prosenttia). Tutkimus- ja tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat uusien EKG-mittalaitteiden, niiden lisälaitteiden, ohjelmistojen ja kertakäyttöelektrodien kehittämiseen, sekä niihin liittyviin viranomaisprosesseihin. Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 1,5 miljoonaa euroa, joka oli lähes saman verran kuin vuosi sitten.

Uusien tilausten määrä tammi–joulukuussa 2025 oli 19,3 miljoonaa euroa (19,9 miljoonaa euroa). Joulukuun lopussa tilauskanta oli 4,8 miljoonaa euroa (6,1 miljoonaa euroa).

MEDICAL-LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR

	4Q/25	4Q/24	2025	2024
Liikevaihto	5,7	5,5	19,4	19,3
Käyttökate	0,2	-0,3	0,4	0,7
Käyttökate % liikevaihdosta	3,1	-4,9	2,1	3,5
Liikevoitto/ tappio	-0,1	-0,6	-0,6	-0,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-1,8	-11,5	-2,9	-4,5
Tuotekehityskulut	1,4	1,4	5,8	5,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,2	-0,2	-1,5	-1,4
Uudet tilaukset	5,4	5,3	19,3	19,9
Tilauskanta	4,8	6,1	4,8	6,1
Henkilöstön määrä kauden lopussa	84	103	84	103

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Strategisesti vuosi 2025 oli Medical-liiketoimintasegmentille tärkeä. Liiketoimintaa fokuoitiin Cardiac- ja Sleep-tuoteperheisiin, mikä mahdollistaa resurssien aiempaa tehokkaamman kohdentamisen. Tuotekehitystä ohjataan markkina- ja regulaatiolähtöisin prioriteetein tavoitteena nopeuttaa kaupallisesti merkittävien tuotteiden markkinoille tuloa. Kesällä tehty organisaatiouudistus selkiytti segmentin rakennetta, rooleja ja vastuita. Asioiden vahvaa omistajuutta ja vastuunkantoa kasvatettiin kannattavuuden vahvistamiseksi ja kansainvälisen kasvun uudelleenrakentamiseksi.

Etädiagnostiikkamarkkinoiden ennustetaan kasvavan merkittävästi tulevina vuosina, sillä diagnostiikkaa on tarve tehdä yhä varhaisemmassa vaiheessa ja sairaalaympäristön sijaan kotiolosuhteissa. Sairaala- ja hoitopäivien vähentäminen lisää terveydenhuollon prosessien tehokkuutta ja alentaa kustannuksia. Etädiagnostiikan edellytyksenä on tarkan ja laadukkaan mittauksen mahdollistaminen kotiolosuhteissa. EKG:n etädiagnostiikkamarkkinoilla Bittiumin kilpailuetu perustuu laadukkaaseen ja luotettavaan biosignaalien mittaamiseen sulautetun langattoman teknologian avulla.

EKG-mittalaitteiden osalta yhteistyö strategisen avainasiakkaamme Boston Scientificin kanssa jatkui vahvana. Kesällä allekirjoitetun sopimuksen mukaan Bittium jatkaa sydämen rytmihäiriöitä mittaavien EKG-laitteiden toimittamista Boston Scientificille. Yhtiöt jatkavat myös yhteistyötä räätälöityjen EKG-teknologioiden kehittämisessä. Tämä kumppanuus on tarjonnut Bittiumille merkittävää tukea uuden tuotesukupolven kehitykselle Faros-EKG-mittalaitteen rinnalle vahvistaen segmentin pitkän aikavälin kasvupotentiaalia.

Uniapnean esiintyvyys on lisääntynyt voimakkaasti viime vuosikymmeninä ja jo lähes miljardia ihmistä sairastaa uniapneaa. Uniapnean kotimonitorointimarkkina on kehittynyt 2000-luvun lopulta alkaen ja tietoisuus sairauden vakavuudesta on lisääntynyt merkittävästi. Sairaus on kansainvälisesti alidiagnosoitu ja moni sairastaa sitä tietämättään. Uniapnean esiintyvyys on merkittävä ylipainoisten aikuisten ja ikääntyneen väestön keskuudessa, yli puolet ikääntyneistä ja jopa 70 prosenttia ylipainoisista sairastaa uniapneaa.

Bittiumin uniapnean diagnosointiin kotona käytettävä Bittium Respiro™ HSAT-mittalaite (Home Sleep Apnea Testing) tarjoaa helpon ja potilasystävällisen tavan todentaa uniapneaa kotiolosuhteissa. Laitteella on Euroopan MDR-vaatimuksen mukainen lääkintälaittehyväksyntä. Sleep-tuoteperheen pitkän aikavälin potentiaali on vahvistunut eri maiden pilottien tulosten avulla. Korvattavuus-, regulaatio- ja tarjouskäytännöt vaihtelevat merkittävästi markkinoittain, mikä suuntaa segmentin kaupallistamisstrategian kehitystä tulevina vuosina. Kaupallinen onnistuminen vaatii lisäksi tuotekehitystä ja regulatiivista työtä.

Vuosi 2026 on Medical-liiketoimintasegmentille ennen kaikkea kaupallistamisen ja strategisten kumppanuuksien rakentamisen vuosi. Cardiac-tuoteperheen kilpailukykyä tullaan parantamaan uusien tuotekehitysprojektien ja lanseerausten myötä eri maiden regulaatio- ja korvattavuusvaatimukset huomioiden. Tavoitteena on parantaa tehokkuutta ja tukea kansainvälistä kasvua pitkällä aikavälillä.

Engineering Services -liiketoimintasegmentti tammi–joulukuussa 2025

Engineering Services -liiketoimintasegmentin tammi–joulukuun 2025 liikevaihto kasvoi 0,5 prosenttia edellisvuodesta 14,4 miljoonaa euroon (14,3 miljoonaa euroa). Liikevaihdon tasoon vaikutti haastava markkinatilanne erityisesti valmistavan teollisuuden puolella, jossa asiakkaat ovat joutuneet siirtämään tai perumaan tuoteuudistuksia kustannussäästöpainneiden takia. Myös Yhdysvaltain kauppapolitiikka on viivästyttänyt uusien hankkeiden alkamista.

Käyttökate oli 0,6 miljoonaa euroa (1,2 miljoonaa euroa) eli 4,1 prosenttia liikevaihdosta.

Liiketulos oli 0,5 miljoonaa euroa (1,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 3,5 prosenttia liikevaihdosta (8,2 prosenttia). Liiketulokseen vaikutti muun muassa aiempaa laajempi kumppaneiden käyttö asiakasprojekteissa ja panostukset kansainväliseen uusasiakashankintaan. Lisäksi merkittävä osa henkilöstöstä työskenteli Defense & Security -liiketoimintasegmentin projekteissa, mikä heikensi resursointikyvykkyyttä ulkopuolisille asiakkaille.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 0,7 miljoonaa euroa (0,5 miljoonaa euroa) eli 4,9 prosenttia liikevaihdosta (3,5 prosenttia). Engineering Services -liiketoimintasegmentin tutkimus- ja tuotekehityskulut liittyivät toiminnan ja osaamisen kehittämiseen fokuksena yhtiön ydinosamisalueen radioteknologian ja ohjelmisto-osaamisen kehittäminen. Lisäksi uutena kehitysalueena oli tekoälyn hyödyntäminen tuotekehityksessä ja muissa toiminoissa.

Uusien tilausten määrä tammi–joulukuussa 2025 oli 12,2 miljoonaa euroa (14,0 miljoonaa euroa). Joulukuun lopussa tilauskanta oli 2,2 miljoonaa euroa (4,5 miljoonaa euroa).

ENGINEERING SERVICES -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	4Q/25	4Q/24	2025	2024
Liikevaihto	3,3	4,1	14,4	14,3
Käyttökate	-0,1	0,7	0,6	1,2
Käyttökate % liikevaihdosta	-1,8	16,7	4,1	8,3
Liikevoitto/ tappio	-0,1	0,7	0,5	1,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-2,6	16,7	3,5	8,2
Tuotekehityskulut	0,2	0,1	0,7	0,5
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,0
Uudet tilaukset	1,8	2,5	12,2	14,0
Tilauskanta	2,2	4,5	2,2	4,5
Henkilöstön määrä kauden lopussa	111	129	111	129

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Vuoden 2025 aikana Engineering Services -liiketoimintasegmentissä panostettiin tarjonnan uudistamiseen. Sulautetun tekoälyn tarjoaman lanseeraus on tärkeä askel Bittiumin kasvustrategiassa. Se yhdistää osaamisen, teknologian ja kumppanuudet, joiden avulla Bittium ja sen asiakkaat voivat hyödyntää älykkäitä, liiketoimintalähtöisiä ratkaisuja, jotka määrittävät suunnan seuraavan sukupolven innovaatioille. Osana tätä Bittium aloitti yhteistyön yhdysvaltalaisen, Qualcommiin kuuluvan Edge Impulsen kanssa. Edge Impulsen alan johtava Edge AI -työkaluketju yksinkertaistaa datan luontia, mallintamiskoulutusta ja laitteessa tapahtuvaa käyttöönottoa.

EU-maiden tarve vahvistaa yhteistä puolustusta on lisännyt uusia liiketoimintamahdollisuuksia myös Engineering Services -liiketoimintasegmentissä. Kysyntä on kasvanut monenlaisille Euroopassa ja Naton jäsenmaissa valmistetuille tuotteille ja ratkaisuille ja Engineering Services myyntiä onkin fokusoitu viimeisen kvartaalin aikana puolustusmarkkinoille.

Satelliittipuolen markkinan kartoitus on jatkunut hyvin jatkuneen yhteistyön asiakkaamme Terrestar Canada:n siivittämänä. Terrestar Canada -satellite companion -tuoteprojekti eteni vuoden toisella puoliskolla hyvin perustuen moderniin 5G NTN -teknologiaan. Uusi asiakkuus avattiin myös liikkuvien työkalujen segmentissä.

Kuluvana vuonna tullaan kasvattamaan panostuksia puolustusmarkkinaan hyödyntäen kumppaneita tarjonnan täydentämisessä. Tavoitteena on jatkaa tarjonnan uudistamista ja, vahvistaa embedded AI -ratkaisuja sekä varmistaa kasvun edellytykset uusissa ja nykyisissä asiakassegmenteissä.

Konsernitoiminnot tammi–joulukuussa 2025

Konsernitoimintojen tammi–joulukuun liiketulos oli -1,7 miljoonaa euroa (-0,3 miljoonaa euroa). Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 0,1 miljoonaa euroa (1,5 miljoonaa euroa). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 0,0 miljoonaa euroa, joka oli 0,6 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Konsernitoiminnot sisältävät konsernihallinnon, strategisten hankkeiden ja pörssilistaukseen liittyvät toiminnot sekä konsernin omistamien toimitilojen vuokraamisen. Tämän lisäksi Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita,

jotka on perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmentit maksavat palvelumaksua suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Konsernitoiminnoista vastaavat toimitusjohtaja, talousjohtaja, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja, lakiasiainjohtaja sekä liiketoimintojen operatiivisista toiminnoista vastaava johtaja.

Konsernitoimintojen tunnusluvut, MEUR	4Q/25	4Q/24	2025	2024
Liikevaihto				
Käyttökate	-0,8	-0,1	0,3	1,8
Käyttökate % liikevaihdosta				
Liikevoitto/ Tappio	-1,2	-0,6	-1,7	-0,3
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta				
Tuotekehityskulut	0,0	0,4	0,1	1,5
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	-0,2	0,0	-0,6
Henkilöstön määrä kauden lopussa	50	45	50	45

Henkilöstö

Vuoden 2025 tammi–joulukuussa konsernin palveluksessa työskenteli keskimäärin 528 henkilöä (507 henkilöä). Joulukuun 2025 lopussa henkilöstön määrä oli 528 (511 henkilöä).

Muutokset yrityksen johdossa

18.2.2025 Bittium Oyj:n toimitusjohtaja Johan Westermarck irtisanoutui tehtävästään. Bittium Oyj:n hallitus nimitti Petri Toljamon uudeksi toimitusjohtajaksi 1.4.2025 alkaen.

6.3.2025 Niina Huikuri nimitettiin Bittium Oyj:n Medical-liiketoimintasegmentin johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.5.2025 alkaen. Edellinen Medical-liiketoimintasegmentin johtaja ja johtoryhmän jäsen Laura Kauppinen irtisanoutui tehtävästään.

15.4.2025 Teemu Hannula nimitettiin Bittium Oyj:n operatiivisesta toiminnasta vastaavaksi johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.6.2025 alkaen.

Osake ja osakepääoma

Bittium Oyj:n osakkeet noteerataan Nasdaq Helsingissä. Yhtiöllä on yksi osakesarja. Kaikki osakkeet oikeuttavat samansuuruiseen osinkoon. Jokaisella osakkeella on yksi ääni. Osakkeilla ei ole nimellisarvoa. Yhtiön osakkeet on liitetty Euroclear Finland Oy:n pitämään arvo-osuusjärjestelmään.

31.12.2025 yhtiön kauppakisteriin merkitty ja täysin maksettu osakepääoma oli 12 941 270,00 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä 35 702 264 kappaletta. Yhtiön osakkeen kirjanpidollinen vasta-arvo on 0,10 euroa.

31.12.2025 yhtiöllä oli hallussaan 186 248 kappaletta omia osakkeitaan, mikä vastaa noin 0,52 prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä.

PÖRSSIKURSSIT (EUR)	1-12/2025 12 kk	1-12/2024 12 kk
Ylin kurssi	30,30	9,30
Alin kurssi	6,20	4,22
Keskikurssi	12,94	6,55
Päätoskurssi	29,95	6,36
Osakekannan markkina-arvo, (MEUR)	1 063,70	225,69
Osakkeiden vaihto, (MEUR)	180,3	40,1
Osakkeiden vaihto, (1 000 kpl)	13 932	6 119
Suhteessa keskimääräisestä osakkeiden lukumäärästä, %	39,2	17,2

Kannustinohjelmat

Johdon osakepohjainen kannustinjärjestelmä

Bittium Oyj:n ("Bittium") hallitus päätti 19.6.2023 uuden osakepohjaisen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmän perustamisesta yhtiön johdolle. Se koostuu suoritusperusteisesta osakepalkkiojärjestelmästä ("PSP"). Sen tavoitteena on yhdenmukaistaa Bittiumin johdon intressit yhtiön osakkeenomistajien intressien kanssa ja siten yhtiön arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä, kannustaa johtoa Bittiumin strategisten tavoitteiden saavuttamiseen sekä Bittiumin johdon sitouttaminen.

PSP koostuu kolmesta vuosittain alkavasta kolmivuotisesta osakepalkkio-ohjelmasta, PSP 2023-2025, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, joista kukin sisältää yhden vuoden pituisen suoritusjakson, jota seuraa osakepalkkion maksaminen ja kahden vuoden pituinen luovutusrajoitusjakso. Kahden jälkimmäisen ohjelman, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, alkaminen edellyttää kuitenkin hallituksen erillistä päätöstä. Vuonna 2024 hallitus ei tehnyt päätöstä PSP 2024-2026 osakepalkkio-ohjelman alkamisesta.

Bittium Oyj:n hallitus päätti 28.5.2025 uuden jakson alkamisesta yhtiön johdolle tarkoitetussa pitkän aikavälin osakepohjaisessa kannustinjärjestelmässä, käsittäen kalenterivuosille 2025–2027 tarkoitetun suoriteperusteisen osakepalkkio-ohjelman (Performance Share Plan) ("PSP 2025-2027").

Lisätietoa voi lukea yhtiön internetsivuilla osoitteesta www.bittium.com.

Kertaluontoinen lisäosakeohjelma Bittium Oyj:n toimitusjohtajalle sekä omien osakkeiden luovutus

Bittium Oyj:n hallitus päätti 15.5.2025 kertaluontoisen lisäosakeohjelman perustamisesta yhtiön toimitusjohtajalle. Ohjelman tavoitteena on osakeomistuksen avulla yhtenäistää toimitusjohtajan intressit yhtiön osakkeenomistajien intressien kanssa ja siten yhtiön omistaja-arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä sekä toimitusjohtajan sitouttaminen yhtiöön.

Lisäosakeohjelma on kertaluontoinen ohjelma, jossa toimitusjohtajan odotetaan tekevän noin 100 000 euron määräisen sijoituksen Bittium Oyj:n osakkeeseen. Bittium Oyj suorittaa toimitusjohtajalle hänen osakesijoituksensa perusteella lisäosakkeita nettomääräisesti 100 000 euron arvosta vastikkeetta. Molemmat toimenpiteet suoritettiin 19.5.2025.

Lisätietoa voi lukea yhtiön internetsivuilla osoitteesta www.bittium.com.

Muita kannustinohjelmia

Lisäksi yhtiöllä on käytössään tulospalkkiojärjestelmä, jonka palkkio maksetaan tavoitteiden saavuttamisen perusteella sekä voittopalkkiojärjestelmä, joka koskee koko henkilöstöä pois lukien muiden lyhyen aikavälin palkkiojärjestelmien piirissä olevat henkilöt.

Osakkeenomistajat

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 31.12.2025	Osakkeiden määrä	%-osuus osakkeista
1. Veikkolainen Erkki, hallituksen puheenjohtaja	1 825 243	5,1 %
2. Ponato Oy	1 501 300	4,2 %
3. Hulkko Juha	1 419 370	4,0 %
4. Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	1 365 934	3,8 %
5. Keskinäinen eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 296 529	3,6 %
6. Hildén Kai	658 000	1,8 %
7. Jtel Oy	596 415	1,7 %
8. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	553 000	1,5 %
9. Hirvilammi Hannu	427 763	1,2 %
10. Svanberg Martti Juhani	380 000	1,1 %

Joulukuun 2025 lopussa Bittium Oyj:llä oli 27 895 omistajaa. Kymmenen suurinta omistajaa omistivat 28,1 prosenttia osakkeista. Yksityisten henkilöiden omistamien osakkeiden osuus oli 68,4 prosenttia. Ulkomaalaisten osakkeenomistajien osuus oli 6,7 prosenttia ja hallintarekisteröityjen osakkeenomistajien osuus oli 6,2 prosenttia.

Liputusilmoitukset

Katsauskauden aikana ei tapahtunut omistussuhteisiin liittyviä muutoksia, jotka olisivat johtaneet arvopaperimarkkinalain 2:9§:n edellyttämään ilmoitusvelvollisuuteen eli niin sanottuun liputusilmoitukseen.

Vuoden 2025 varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 7.5.2025 klo 13.00 alkaen Oulun yliopistolla Saalastinsalissa, osoitteessa Pentti Kaiteran katu 1, 90570 Oulu. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2024 tilinpäätöksen ja konsernitilinpäätöksen, myönsi vastuuvapauden yhtiön hallituksen jäsenenä ja toimitusjohtajana tilikaudella 1.1.–31.12.2024 toimineille henkilöille sekä antoi neuvoa-antavan päätöksen yhtiön toimielinten palkitsemisraportin hyväksymisestä. Yhtiökokous kannatti kaikkia hallituksen ja kolmen suurimman osakkeenomistajan yhtiökokouskutsun mukaisia ehdotuksia.

Taseen osoittaman voiton käyttäminen ja osingonjaosta päättäminen

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2024 vahvistetun taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,10 euroa osakkeelta. Osinko maksettiin osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 9.5.2025 oli merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Osingon maksupäivä oli 16.5.2025.

Osingonmaksun täsmäytyspäivänä yhtiön hallussa mahdollisesti olevia omia osakkeita lukuun ottamatta kaikki yhtiön osakkeet oikeuttavat osinkoon.

Hallituksen valinta ja palkkiot

Yhtiön hallituksen jäsenmääräksi vahvistettiin kuusi (6). Erkki Veikkolainen, Riitta Tiuraniemi, Veli-Pekka Paloranta, Raimo Jyväsjärvi ja Pekka Kempainen valittiin uudelleen hallituksen jäseniksi toimikaudeksi, joka päättyy seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Lisäksi Jukka Harju valittiin hallituksen uudeksi jäseneksi samaksi toimikaudeksi.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenille maksetaan kuukausipalkkiota seuraavasti: hallituksen puheenjohtajalle 3 150 euroa ja muille hallituksen jäsenille kullekin 1 800 euroa. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen kokouksiin seuraavasti: hallituksen puheenjohtaja 875 euroa kokoukselta ja muut hallituksen jäsenet 500 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen valiokuntien kokouksiin seuraavasti: valiokunnan puheenjohtaja 600 euroa kokoukselta ja muut valiokunnan jäsenet 400 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenten matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti.

50 prosenttia hallituksen jäsenten kuukausipalkkioiden kokonaismäärästä maksetaan kerralla julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan hankittavina Bittium Oyj:n osakkeina tai osakeannilla tai erityisissä olosuhteissa, mikäli palkkiota ei jostain syystä voida maksaa osakkeina, kokonaan rahana. Osakkeet hankitaan yhtiön laatiman hankintaohjelman mukaisesti. Hallituksen jäsen ei saa luovuttaa palkkiona saatuja osakkeita ennen kuin hänen jäsenyytensä hallituksessa on päättynyt.

Tilintarkastajan valinta ja palkkiot

Tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudeksi, joka päättyy vaalia seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. PricewaterhouseCoopers Oy on ilmoittanut, että KHT Sami Posti tulee toimimaan päävastuullisena tilintarkastajana. Tilintarkastajalle päätettiin maksaa palkkio tilintarkastajan kohtuullisen laskun mukaan.

Kestävyysraportoinnin varmentajan valitseminen

Kestävyysraportoinnin varmentajaksi valittiin kestävyystarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudelle, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. PricewaterhouseCoopers Oy on ilmoittanut, että päävastuullisena kestävyysraportointitarkastajana toimii KHT Tiina Puukkonieni. Kestävyysraportoinnin varmentajalle päätettiin maksaa palkkio yhtiön hyväksymän laskun mukaan.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta seuraavasti.

Hankittavien omien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Omia osakkeita voidaan valtuutuksen nojalla hankkia vain vapaalla omalla pääomalla. Omia osakkeita voidaan hankkia hankintapäivänä julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Hallitus päättää siitä, miten osakkeita hankitaan. Hankinnassa voidaan käyttää muun ohessa johdannaisia. Omia osakkeita voidaan hankkia muuten kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa (suunnattu hankkiminen).

Valtuutus kumoo yhtiökokouksen 10.4.2024 antaman valtuutuksen päättää omien osakkeiden hankkimisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2026 asti.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta seuraavasti.

Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Hallitus päättää kaikista osakeannin ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista. Valtuutus koskee sekä uusien osakkeiden antamista että omien osakkeiden

luovuttamista. Osakeanti ja osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antaminen voi tapahtua osakkeenomistajien merkintätuoikeudesta poiketen (suunnattu anti).

Valtuutus kumoaa yhtiökokouksen 10.4.2024 antaman valtuutuksen päättää osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2026 asti.

Hallituksen järjestäytymiskokous

Hallitus on järjestäytymiskokouksessaan 7.5.2025 valinnut Erkki Veikkolaisen hallituksen puheenjohtajaksi. Lisäksi hallitus on päättänyt, että hallituksella on edelleen tarkastusvaliokunta, jonka jäseniksi valittiin Riitta Tiuraniemi (valiokunnan puheenjohtaja), Veli-Pekka Paloranta ja Jukka Harju.

Hallituksen ehdotus taseen osoittaman voiton käyttämisestä ja osingonmaksusta päättämisestä

Emoyhtiön taseen voitonjakokelpoiset varat 31.12.2025 olivat 113 366 682 euroa, josta tilikauden voitto oli 1 629 euroa. Hallitus ehdottaa 22.4.2026 pidettävälle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2025 vahvistettavan taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,15 euroa osakkeelta. Osinko maksetaan osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 24.4.2026 on merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Hallitus esittää, että osingon maksupäivä on 4.5.2026.

Hallitus ehdottaa lisäksi, että yhtiökokous valtuuttaisi hallituksen päättämään harkintansa mukaan ylimääräisestä osingosta, 0,15 euroa osakkeelta, 30.9.2026 mennessä. Hallitus arvioi, että harkinnanvarainen ylimääräinen osinko maksetaan, ellei liiketoimintaympäristössä tapahdu merkittävää muutosta vuoden 2026 aikana. Yhtiö julkistaa hallituksen mahdollisesti tekemät osingonmaksuun liittyvät päätökset erikseen ja vahvistaa samalla osingon täsmäytys- ja maksupäivät.

Bittium Oyj noudattaa osinkopolitiikkaa, joka ottaa huomioon konsernin tuloksen, taloudellisen aseman, pääoman tarpeen sekä kasvun ja vaatiman rahoituksen.

Katsauskauden jälkeiset merkittävät tapahtumat

16.1.2026 Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy sai tilauksen espanjalaiselta Indra Groupilta teknologian- ja tuotannonsiirtoprojekteista liittyen Bittium Tough SDR -teknologian siirtoon ja teknologiaan liittyvästä asiakaskohtaisesta kehitystyöstä. Tilauksen arvo on 20 miljoonaa euroa.

29.1.2026 Bittium Oyj:n hallitus päätti osakepohjaisen sitouttamisohjelman perustamisesta yhtiön toimitusjohtajalle tavoitteenaan osakkeeseen perustuvan intressin avulla yhtenäistää toimitusjohtajan intressit Bittiumin osakkeenomistajien intressien kanssa, sekä sitouttaa, kannustaa ja palkita toimitusjohtajaa Bittiumin omistaja-arvon kasvattamiseksi pitkällä aikavälillä.

Riskit ja epävarmuustekijät

Bittium on tunnistanut useita liiketoimintaan, markkinoihin ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa myynnin ja tuloksen tasoon. Maailmanlaajuinen geopoliittinen epävakaus ja viime aikojen poliittiset keskustelut liittyen Yhdysvaltojen ja Euroopan välisiin tuontitulleihin aiheuttavat erilaisia kysyntään ja tarjontaan liittyviä riskejä sekä kasvattanut epävarmuutta.

Bittium luokittelee riskit ja epävarmuustekijät strategisiin, operatiivisiin ja taloudellisiin riskeihin.

Riskiluokka	Riskin nimi	Riskin kuvaus
Strategiset riskit		
	Geopolitiikka	Geopoliittinen epävarmuus voi vaikuttaa Bittiumin tuotteiden, palvelujen ja ratkaisujen kysyntään sekä aiheuttaa esimerkiksi hinnoittelupaineita ja vaikuttaa hintakilpailukykyyn eri maantieteellisillä alueilla. Lyhyellä tähtäimellä se voi vaikuttaa erityisesti henkilöstön käyttöasteeseen, laskutettavuuteen ja keskimääräisiin tuntiintoihin T&K-palvelussa.
	Markkinamuutokset teollisuuden alalla	Bittiumin asiakaskuntaan kuuluu muun muassa puolustus- ja muita viranomaisia ja heille tuotteita toimittavia yrityksiä, terveydenhuollon markkinoilla toimivia yrityksiä ja telekommunikaatioteollisuudessa toimivia yhtiöitä, joten Bittium on alttiina näitä teollisuuden aloja koskeville markkinamuutoksille.

Liiketoiminnan kehittämiseen liittyvät poikkeamat asiakaskeskitymissä	<p>Merkittävä osa Bittiumin liikevaihdosta kertyy tuotteiden ja tuotekehityspalvelujen myynnistä tietyille asiakaskeskityksille. Poikkeama ennakoidusta liiketoiminnan kehittymisestä tällaisten asiakaskeskityksien kanssa voisi johtaa merkittäviin poikkeamiin Bittiumin tulevaisuuden näkymissä koskien liikevaihtoa ja liiketulosta kuluvan tilikauden aikana ja sen jälkeen.</p> <p>Bittium pyrkii laajentamaan asiakas pohjaansa pidemmällä aikavälillä niin, että riippuvuus yksittäisistä asiakkaista vähenee, jolloin yhtiön vaikuttaisi lähinnä Bittiumin asiakaskuntaan kuuluvien yhtiöiden teollisuudenalojen yleinen liiketoimintaympäristö yksittäisten asiakassuhteiden kehittymisen sijaan.</p>
Lisääntyvä sääntely	<p>Bittiumiin kohdistuu yhä enemmän yhtiön asiakkaiden tai muiden yhteistyökumppanien sijaintimaihin liittyviä juridisia, taloudellisia, poliittisia ja sääntelyllisiä riskejä, jotka voivat johtaa toimitusten viivästykseen tai siihen, ettei tilauksia tule ennustettuja määriä, valuuttakurssitappioihin, kohonneisiin kustannuksiin tai oikeudenkäynteihin ja niihin liittyviin kustannuksiin.</p> <p>Kasvava regulaatioiden ja sääntelyjen määrä lisää resurssoinnin tarvetta niiden seurantaan, tulkintaan, muutosten jalkauttamiseen sekä raportointiin.</p> <p>Mikäli yrityskulttuurissa tai vastuullisuusriskien hallinnassa ei huomioida kasvavia sidosryhmävaatimuksia tai reagoida tarpeeksi nopeasti lainsäädännön ja sääntelyn muutoksiin, voisi se aiheuttaa yhtiölle merkittäviä haittoja.</p>
Operatiiviset riskit	
Liiketoiminnan harjoittaminen	<p>Yhtiön operatiiviseen liiketoimintaan liittyy riskejä pääasiassa seuraavilla osa-alueilla: asiakkaiden tuoteohjelmapäätösten epävarmuus ja heidän valintansa oman kehitystyön ja ostopalvelujen välillä, sekä toisaalta heidän päätöksensä jatkaa, vähentää tai lopettaa nykyisiä tuoteohjelmiaan, suurten asiakasprojektien toteutus ja hallinta, projektiresurssien kasvattaminen ja alasajo, henkilöstön saatavuus työmarkkinoilta, tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien saatavuus kaupallisesti hyväksyttävien ehtojen ja niiden menestyksessä hyödyntäminen, kilpailutilanne ja mahdolliset markkinoiden viiveet, asiakas- ja alihankintasopimusten oikea-aikainen solmiminen kohtuullisin kaupallisin ehtojen, tuotekehitysprojektien viiveet, aktivoitujen tuotekehitysinvestointien tuotto-odotusten toteutuminen, varastojen arvostusriskit ja suunniteltua suurempia T&K-kustannuksia aiheuttavat tuotekehityksen teknologiariskit sekä tuotteiden valmistamisen käynnistämiseen liittyvät riskit.</p>
Asiakkaat ja markkinat	<p>Liikevaihdon kertymiseen liittyvät tavanomaiset ajoitusriskit sekä nykyisten että uusien tuotteiden ja asiakkaiden osalta. Bittiumilla on eräitä merkittäviä asiakasprojekteja, joiden jatkuminen ennakoidusta poikkeavasti voisi johtaa myös merkittäviin poikkeamiin tulevaisuuden näkymissä.</p> <p>Tuoteliiketoimintaan liittyviä tyypillisiä riskejä ovat merkittävä riippuvuus toteutuvista tilaus- ja toimitusmääristä, ajoitusriskit ja mahdolliset markkinoiden viiveet. Edellä mainitut tekijät voivat ilmentyä alemmina toimitusmäärinä tai korkeampina tuotantokuluina ja sitä kautta alhaisempana tuottona.</p> <p>Bittiumin tuotteiden tuominen kansainvälisille puolustus- ja muille viranomaismarkkinoille voi kestää ennakoitua pidempään, sillä hankkeet ovat tyypillisesti pitkiä ja osto-ohjelmat valmistellaan kansallisten ministeriöiden ohjauksessa ja käytettävissä olevan rahoituksen puitteissa. Lisäksi valittujen tuotteiden hankinnat ajoittuvat useille vuosille.</p> <p>Lisäksi Bittiumin tuotteiden, ratkaisujen ja palveluiden myyntiin liittyy tavanomaisia teollisuuden takuu- ja tuotevastuuriskejä.</p>
Immateriaalioikeudet	<p>Eräät Bittiumin liiketoiminnot toimivat vahvasti patentoiduilla teollisuuden aloilla, jolloin aineettomien oikeuksien hallintaan sisältyy riskejä, yhtäältä liittyen Bittiumin tuotteissa ja palveluissa käytettyjen teknologioiden saatavuuteen kaupallisesti hyväksyttävien ehtojen ja toisaalta liittyen kykyyn puolustautua Bittiumin ja kolmansilta osapuolilta lisensioituja teknologioita koskevilta suojattujen immateriaalioikeuksien loukkausväitteiltä. Myös toimialan ulkopuoliset patentinhaltijat toimivat aktiivisemmin hallussaan olevien patenttien puolustamiseksi ja kaupallistamiseksi, ja tämä osaltaan lisää immateriaalioikeuksien hallintaan liittyviä riskejä. Pahimmillaan suojattujen immateriaalioikeuksien loukkaamisesta johtuvat vaateet voisivat johtaa merkittäviin korvausvastuisiin.</p>
Komponenttien saatavuus ja vientiluvat	<p>Mahdolliset haasteet tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien globaalissa saatavuudessa sekä tarvittavien vientilupien myöntämisessä voivat vaikuttaa asiakasprojektien etenemiseen ja tuotteiden toimituskykyyn.</p>
Vastuullinen liiketoiminta	<p>Mikäli omassa toiminnassa tai toimitusketjussa ilmenisi vastuullisuuteen liittyviä rikkeitä, kuten ympäristötuhoja tai kielteisiä ihmisoikeusvaikutuksia tai korruptioon ja lahjontaan liittyviä rikkeitä voisi yhtiön kohdistua merkittäviä taloudellisia seuraamuksia ja mainehaittaa.</p> <p>Vastuullisen liiketoiminnan harjoittamiseen voi liittyä myös kilpailuriski, mikäli kilpailijat pystyvät vastaamaan vastuullisuuden huomioimiseen tuotekehityksessä ketterämmin tai jos kilpailijoilla on vastuullisempia tuotteita kestävän suunnittelun kautta, esimerkiksi tuotteiden pidempi käyttöikä tai korjattavuus.</p>
Tietoturva ja tietosuoja	<p>Mikäli yhtiössä havaittaisiin puutteita joko oman toiminnan tai tuotteiden tietoturvasuojassa tai -suojoissa, voisi se johtaa juridisiin seuraamuksiin, maineen menettämiseen ja asiakassuhteiden päättymiseen.</p>
Ihmiset	<p>Työn kuormittavuus muodostaa riskin työntekijöiden hyvinvoinnille ja työssä jaksamiselle ja laajemmin työvoiman saatavuudelle ja pysyvyydelle.</p>
Laatu	<p>Mikäli Bittiumin tuotteiden ja palveluiden laatu ei vastaa asiakkaiden vaatimuksia, sillä voi olla kielteisiä vaikutuksia asiakastytyväisyyteen, asiakkaiden ja sidosryhmien mielipiteisiin sekä sen myötä suoria taloudellisia vaikutuksia. Mikäli tuotteiden turvallisuudessa havaittaisiin vaaratilanteita aiheuttavia poikkeamia, voisi se aiheuttaa merkittäviä haittoja.</p>
Ympäristö	<p>Mahdolliset poikkeukselliset sään ääri-ilmiöt voivat aiheuttaa häiriöitä toimitusketjussa vaikuttaen esimerkiksi komponenttien saatavuuteen ja siten lisätä operatiivisia kustannuksia.</p> <p>Muuttuva ilmasto voi aiheuttaa kustannuksia sekä muutoksia esimerkiksi laitteiden ja tuotteiden kestävyteen erikoisolosuhteissa sekä lisätä energiankulutusta esim. konesalien jäähdytykseen liittyen.</p>

Taloudelliset riskit	
Geopolitiikka	Kansainvälisen talouden epävarmuus voi johtaa maksuviivästyksiin ja lisätä luottotappioiden riskiä sekä toisaalta heikentää rahoituksen saatavuutta ja ehtoja. Bittium rahoittaa toimintansa pääosin operatiivisen liiketoiminnan tulorahoituksella ja saattaa ajoittain hakea lisärahoitusta rahoitusmarkkinoilta.
Rahoitus	Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä 18,0 miljoonan euron seniorilaina ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuosittain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päätyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täytyivät katsauskauden päätyessä. Ei ole mitään varmuutta siitä, ettei lisärahoitusta tarvita investointeihin, käyttöpääomatarpeisiin tai mikäli Bittiumin liiketoiminta kehittyisi selvästi odotettua heikommin. Eräiden Bittiumin liiketoimintojen asiakasriippuvuus voi näkyä eräntyneisiin saataviin liittyvänä, viime kädessä luottotappioriskin, keskittymisenä.

Vastuullisuus ja yritysvastuu

Bittium on sitoutunut vastuulliseen ja kestävään liiketoimintaan vastuullisuusstrategiansa kautta. Strategia perustuu yhtiön kasvustrategiaan, eettisiin periaatteisiin ja arvoihin sekä sidosryhmien odotuksiin. Vastuullisuusstrategian tavoitteena on ohjata liiketoimintaa kohti energiatehokkaampaa, vähäpäästöisempää, turvallisempaa ja kestävämpää tulevaisuutta. Strategiassa on neljä painopistealuetta: 1) vastuu ympäristöstä, 2) innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset, 3) luottamukselliset asiakassuhteet ja turvallisuus, ja 4) yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa.

Ympäristövastuun pää tavoitteet ovat ilmastomuutoksen torjunta, puhtaan ympäristön turvaaminen ja kiertotalouden edistäminen. Edistääkseen tavoitteitaan Bittium pyrkii toiminnassaan ja tuotteissaan energiatehokkuuteen ja vähäpäästöisyyteen. Turvallisemmilla tuotteilla ja vähemmän saastuttavalla logistiikalla yhtiö pyrkii turvaamaan puhtaamman ympäristön tulevaisuuteen. Kestävillä, kierrätettävillä ja vähäpäästöisillä tuotteilla pyritään puolestaan edistämään kiertotaloutta. Tuotteiden käyttöön ja kierrätettävyyden maksimoinnin kautta voidaan vaikuttaa tuotteiden kokonaiselinkaari-vaikutuksiin. Bittium tavoittelee minimoivansa toimintansa vaikutuksia ympäristöön ja on sitoutunut EU:n vihreän kehityksen ohjelmaan, jonka avulla Euroopasta tulee ilmastoneutraali maanosa vuoteen 2050 mennessä. Vuoden 2025 aikana Bittium on jatkanut siirtymäsuunnitelmansa kehittämistä pyrkimällä täsmentämään ja tunnistamaan konkreettisia toimia, joilla yhtiö voi vaikuttaa päästöjensä vähentämiseen. Lisäksi yhtiö on aloittanut päästölaskentatyökalun käyttöönoton.

Yhtiön liiketoiminnan tärkeimmät voimavarat ovat osaavat ihmiset. Henkilöstön hyvinvoinnista ja osaamisesta huolehtiminen ovat tärkeässä asemassa innovatiivisen ja hyvinvoivan työyhteisön rakentamisessa. Yhtiö tarjoaa työntekijöilleen haastavia ja innostavia töitä ja sitoutuu tukemaan heidän kehittymistään sekä panostamaan heidän hyvinvointiinsa. Innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset -painopistealueessa yhtiö pyrkii parantamaan oman työvoimansa hyvinvointia ja mittaa sitä vuosittain tehtävällä henkilöstökyselyllä. Yhtiö pyrkii vaikuttamaan myös arvoketjunsä vastuullisuuteen. Arvoketjun vastuullinen toiminta on kuvattu yhtiön toimittajille suunnatussa eettisissä periaatteissa (Supplier Code of Conduct). Bittium arvioi toimittajiensa vastuullisuutta muun muassa toimittaja-auditointien avulla.

Luottamukselliset asiakassuhteet ja turvallisuus -painopistealueen tavoitteena on tyytyväiset asiakkaat ja tietoturallinen toiminta. Asiakassuhteissa vastuullisuus näkyy tavoissa toimia, tuotteiden ja palveluiden laadussa ja luottamuksellisissa asiakassuhteissa. Yhtiön liiketoiminnan peruspilari on luottamus, joka on myös yksi yhtiön kolmesta toimintaa ohjaavasta arvosta – luottamus, rohkeus ja innovatiivisuus. Asiakastytyväisyyttä mitataan vuosittain toteutettavilla asiakas- ja projektityytyväisyyskyselyillä. Tietoturvaa ylläpidetään ja kehitetään jatkuvasti ja henkilöstöä koulutetaan säännöllisesti tietoturvahkien tunnistamiseen ja varautumiseen. Yhtiö kehittää ja parantaa jatkuvasti tuotteidensa ja teknologioidensa tietoturvaa.

Yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa -painopistealueen tavoitteena on vastuullisen liiketoiminnan harjoittaminen ja luotettavana kumppanina toimiminen. Vastuullinen toiminta auttaa yhtiötä pitkän tähtäimen arvonluonnissa. Bittium haluaa olla kaikille sidosryhmilleen luotettava toimija ja kehittää vuoropuhelua eri sidosryhmien välillä.

Bittium seuraa kunkin painopistealueen edistymistä sekä kehittää toimintaansa ja suorituskykyänsä jatkuvasti. Bittium raportoi kestävyysseikoistaan EU:n kestävyysraportointia sääntelevän CSRD:n (Corporate Sustainable Reporting Directive) standardien mukaisesti. Bittiumin ensimmäinen konsernikestävyysraportti julkaistiin 15.4.2025 osana hallituksen toimintakertomusta vuodelta 2024. Vuoden 2025 konsernikestävyysraportti tullaan julkaisemaan 31.3.2026 osana hallituksen toimintakertomusta vuodelta 2025. Lisätietoa Bittiumin vastuullisuudesta löytyy yhtiön internetsivuilta: <https://www.bittium.com/fi/bittium-lyhyesti/vastuullisuus/>

Vuosikertomus, vastuullisuusraportti, selvitys yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä ja palkitsemisraportti vuodelta 2024

Bittium julkaisi 15.4.2025 vuoden 2024 vuosikertomuksen, joka sisälsi tilinpäätöksen, hallituksen toimintakertomuksen sekä EU:n kestävyysraportointia sääntelevän CSRD:n (Corporate Sustainable Reporting Directive) -standardien mukaisen kestävyysraportin, selvityksen yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä sekä palkitsemisraportin. Julkaisut ovat luettavissa yhtiön internetsivuilla osoitteessa <https://www.bittium.com> ja <https://vuosikertomus.bittium.com> sekä suomen- että englanninkielisinä.

Vuoden 2026 taloudellinen kalenteri

Vuonna 2026 Bittium Oyj julkaisee taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta ja liiketoimintakatsaukset raportointikausilta tammi-maaliskuu ja tammi-syyskuu. Liiketoimintakatsauksen rakenne on kevyempi kuin taloudellisten raporttien rakenne.

Taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta julkaistaan seuraavasti:

- Tilinpäätöstiedote vuodelta 2025: 19.2.2026 kello 8.00
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2026: 7.8.2026 kello 8.00

Vuonna 2026 Bittium julkaisee ensimmäiseltä ja kolmannelta vuosineljännekseltä lyhennetyn liiketoimintakatsauksen raportointikauteen seuraavasti:

- Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2026: 29.4.2026 kello 8.00
- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuu 2026: 29.10.2026 kello 8.00

Bittium Oyj julkaisee vuoden 2025 vuosikertomuksen 31.3.2026 mennessä. Vuosikertomus sisältää hallituksen toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen vuodelta 2025, kestävyysraportointidirektiivin (CSRD) mukaisen kestävyysraportin sekä selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä.

Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 22.4.2026 Helsingissä. Kutsu yhtiökokoukseen tullaan lähettämään viimeistään 31.3.2026.

Kutsu lehdistötilaisuuteen

Bittium järjestää vuoden 2025 tilinpäätöstiedotetta koskevan englanninkielisen webcast-lähetyksen lehdistölle, analyytikoille ja institutionaalisille sijoittajille 19.2.2026 kello 9.00.

Linkki lähetykseen: <https://bittium.events.inderes.com/q4-2025>

Webcast-nauhoite ja esitysaineisto ovat saatavilla Bittiumin kotisivuilla osoitteessa www.bittium.com/sijoittajat myöhemmin samana päivänä.

Oulussa, 19.2.2026

Bittium Oyj Hallitus

Lisätietoja:

Petri Toljamo
Toimitusjohtaja
Puh. 040 344 2789 (konserniviestintä)

Karoliina Malmi
Viestintä- ja vastuullisuusjohtaja
Puh. 040 344 2789

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet

Bittium Oyj tilinpäätöslyhennelmä ja liitetiedot tammi–joulukuu 2025

(Tilintarkastamaton)

Tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti

Konsernin laaja tuloslaskelma

MEUR	Liitetieto	10-12/2025 3 kk	10-12/2024 3 kk	1-12/2025 12 kk	1-12/2024 12 kk
LIKEVAIHTO	2	53,9	33,2	119,3	85,2
Liiketoiminnan muut tuotot	2	1,1	0,7	4,3	3,8
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen muutos		-0,8	-1,0	-1,1	-1,0
Valmistus omaan käyttöön		0,3	0,1	0,5	0,2
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö		-12,5	-8,9	-30,0	-21,0
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	3	-12,2	-10,1	-41,7	-35,7
Poistot	2	-7,6	-2,6	-13,0	-8,6
Liiketoiminnan muut kulut		-6,8	-5,4	-18,6	-14,0
Osakkuusyhtiöiden tulos	2	0,0	-0,1	-0,2	-0,1
LIKEVOITTO	2	15,4	6,0	19,4	8,6
Rahoitustuotot		0,1	0,1	0,5	0,3
Rahoituskulut		-0,3	-0,3	-0,9	-1,6
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä		-0,3	-0,3	-0,4	-1,2
TULOS ENNEN VEROJA		15,1	5,7	19,0	7,4
Tuloverot		2,4	-0,1	2,3	-0,1
TILIKAUDEN TULOS		17,5	5,6	21,3	7,3
Muut laajan tuloksen erät:					
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi					
Ulkomaisiin yksikköihin liittyvät muuntoerot		0,1	0,2	-0,2	0,1
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ		17,6	5,7	21,1	7,4
Emoyhtiön omistajille kuuluvasta tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos:					
Tulos/osake, EUR					
Laimentamaton		0,493	0,157	0,601	0,205
Laimennettu		0,492	0,157	0,600	0,205
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, 1000 kpl		35 516	35 486	35 505	35 486
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, laimennettu, 1000 kpl		35 571	35 486	35 540	35 486

Konsernitase

MEUR	31.12.2025	31.12.2024
Pitkäaikaiset varat		
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	19,3	17,0
Liikearvo	5,8	5,8
Muut aineettomat hyödykkeet	45,0	51,0
Osuudet osakkuusyhteisöissä	3,2	1,1
Muut rahoitusvarat	0,1	0,1
Pitkäaikaiset saamiset	0,1	0,3
Laskennalliset verosaamiset	9,9	7,4
Yhteensä	83,6	82,8
Lyhytaikaiset varat		
Vaihto-omaisuus	24,4	24,8
Myyntisaamiset ja muut saamiset	61,6	35,8
Rahavarat	20,9	21,8
Yhteensä	106,8	82,4
Varat yhteensä	190,4	165,1
Oma pääoma ja velat		
Osakepääoma	12,9	12,9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	26,1	26,0
Muuntoerot	1,1	1,3
Kertyneet voittovarot	90,7	72,6
Oma pääoma yhteensä	130,8	112,8
Pitkäaikaiset velat		
Laskennalliset verovelat	0,0	0,1
Korolliset velat	16,8	18,0
Muut pitkäaikaiset korottomat velat	0,2	0,3
Yhteensä	17,0	18,4
Lyhytaikaiset velat		
Ostovelat ja muut velat	33,9	25,6
Varaukset	5,6	5,5
Lyhytaikaiset korolliset velat	3,1	2,9
Yhteensä	42,6	34,0
Velat yhteensä	59,6	52,3
Oma pääoma ja velat yhteensä	190,4	165,1

Konsernin rahavirtalaskelma

MEUR	1-12/2025 12 kk	1-12/2024 12 kk
Liiketoiminnan rahavirrat		
Tulos ennen veroja	19,0	7,4
Suoriteperusteisten erien oikaisu:		
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta	0,2	0,1
Poistot	13,0	8,6
Muut oikaisut	0,6	1,5
Korkokulut ja muut rahoituskulut	0,9	1,6
Korkotuotot ja osinkotuotot	-0,5	-0,3
Käyttöpääoman muutokset:		
Myynti- ja muiden saamisten muutos	-25,4	2,8
Vaihto-omaisuuden muutos	0,2	1,4
Osto- ja muiden velkojen muutos	7,7	2,9
Maksetut korot liiketoiminnasta	-0,9	-1,6
Saadut korot ja osingot liiketoiminnasta	0,5	0,3
Maksetut välittömät verot	-0,1	-0,3
Liiketoiminnan nettorahavirta	15,3	24,4
Investointien rahavirrat		
Investoinnit aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin	-4,0	-0,7
Investoinnit aineettomiin hyödykkeisiin	-4,3	-6,0
Investoinnit muihin sijoituksiin/osakkuusyrityksiin	-2,3	0,0
Investointien nettorahavirta	-10,6	-6,7
Rahoituksen rahavirrat		
Lainojen nostot	1,1	0,0
Lainojen takaisinmaksut	-2,3	-1,0
Vuokrasopimusvelkojen maksut	-1,0	-1,1
Maksetut osingot ja pääomanpalautus	-3,5	-2,1
Omien osakkeiden hankinta	0,0	-0,1
Osakeannista saadut maksut	0,1	0,0
Rahoituksen nettorahavirta	-5,6	-4,3
Rahavarojen muutos	-0,9	13,4
Rahavarat tilikauden alussa	21,8	8,3
Rahavarat tilikauden lopussa	20,9	21,8

Laskelma oman pääoman muutoksista

Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma

MEUR	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan pääoman rahasto	Muuntoerot	Kertyneet voittovarot	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2025	12,9	26,0	1,3	72,6	112,8
Laaja tulos					
Tilikauden tulos				21,3	21,3
Muuntoerot			-0,2		-0,2
Tilikauden laaja tulos yhteensä			-0,2	21,3	21,1
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-3,5	-3,5
Omien osakkeiden hankinta					0,0
Osakepalkitsemisen kustannus				0,4	0,4
Osakeanti		0,1			0,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä		0,1		-3,2	-3,1
Muut erät				0,0	0,0
Oma pääoma 31.12.2025	12,9	26,1	1,1	90,7	130,8
Oma pääoma 1.1.2024	12,9	26,0	1,3	67,4	107,6
Laaja tulos					
Tilikauden tulos				7,3	7,3
Muuntoerot			0,1		0,1
Tilikauden laaja tulos yhteensä			0,1	7,3	7,4
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-2,1	-2,1
Omien osakkeiden hankinta				-0,1	-0,1
Osakepalkitsemisen kustannus				0,1	0,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-2,1	-2,1
Muut erät				0,0	0,0
Oma pääoma 31.12.2024	12,9	26,0	1,3	72,6	112,8

Tilinpäätöstiedotteen liitetiedot

1. Tilinpäätöstiedotteen laatimisperiaatteet:

Tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset –standardin mukaisesti. Tilinpäätöstiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta. Bittium Oyj on noudattanut tilinpäätöstiedotteen laadinnassa samoja laatimisperiaatteita kuin 2024 tilinpäätöksessä, lukuun ottamatta uusia standardimuutoksia ja tulkintoja, joita sovelletaan 1.1.2025 ja sen jälkeen alkaviin tilikausiin. Tilikauden 2025 alussa voimaan

tulleilla IFRS-tilinpäätösstandardeilla tai -tulkinnoilla ei ole ollut olennaista vaikutusta konsernin tilikauden tulokseen, taloudelliseen asemaan tai tilinpäätöksen esittämiseen.

2. Segmentti-informaatio (MEUR)

Segmentti-informaatio koostuu yhtiön kolmesta liiketoimintasegmentistä; Defense & Security, Medical ja Engineering Services, sekä konsernitoiminnoista. Bittiumin segmentti-informaatio perustuu konsernin johtamisrakenteeseen ja johdon raportointiin. Raportointirakenne on yhdenmukainen sen kanssa, miten ylin operatiivinen päätöksentekijä seuraa Bittiumin segmenttien operatiivista kehitystä. Segmentin tuloksellisuuden arviointi perustuu segmentin liikevoittoon. Ylin operatiivinen päätöksentekijä ei seuraa segmenttikohteisesti varoja ja velkoja. Rahoitustuottoja ja -kuluja sekä tuloveroja ei ole kohdistettu segmenteille.

Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka ovat perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmenteille allokoidaan kulut palvelumaksuna suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Palvelumaksu määritetään vuosittain budjetin perusteella. Palveluveloitusta ei kuitenkaan tasata lopullisen toteuman mukaiseksi.

Toimintasegmentit

1.1.–31.12.2025	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni-toiminnot	Kohdistamattomat erät ja eliminoinnit	Konserni yhteensä
Liikevaihto ulkoinen	85,5	19,4	14,4			119,3
Liikevaihto, sisäinen	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0
Liiketoiminnan muut tuotot	2,0	1,6	0,3	0,4		4,3
Liiketoiminnan kulut	-56,3	-20,4	-14,2	-0,2		-90,9
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta	0,0	-0,2				-0,2
Käyttökate	31,2	0,4	0,6	0,3		32,4
Poistot	-10,0	-1,0	-0,1	-2,0		-13,0
Liikevoitto/-tappio	21,2	-0,6	0,5	-1,7		19,4
Rahoituserät					-0,4	-0,4
Tulos ennen veroja						19,0

1.1.–31.12.2024	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni-toiminnot	Kohdistamattomat erät ja eliminoinnit	Konserni yhteensä
Liikevaihto ulkoinen	51,6	19,3	14,3	0,0		85,2
Liikevaihto, sisäinen	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0
Liiketoiminnan muut tuotot	1,3	1,8	0,2	0,4		3,8
Liiketoiminnan kulut	-39,3	-20,3	-13,4	1,4		-71,6
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta		-0,1				-0,1
Käyttökate	13,6	0,7	1,2	1,8		17,3
Poistot	-5,0	-1,5	0,0	-2,1		-8,6
Liikevoitto/-tappio	8,6	-0,9	1,2	-0,3		8,6
Rahoituserät					-1,2	-1,2
Tulos ennen veroja						7,4

3. Liiketoimet lähipiiriin kuuluvien kanssa

MEUR	1-12/2025 12 kk	1-12/2024 12 kk
Johdon työsuhde-etuudet ja osakkeisiin perustuvat suoritukset	2,4	1,7

Avainhenkilöiden osakepalkkiot

Bittium Oyj:n hallitus on päättänyt kertaluontoisen lisäosakeohjelman perustamisesta yhtiön toimitusjohtajalle. Lisäosakeohjelma on kertaluontoinen ohjelma, jossa toimitusjohtajan odotetaan tekevän noin 100 000 euron määräisen sijoituksen Bittium Oyj:n osakkeeseen. Bittium Oyj suorittaa toimitusjohtajalle hänen osakesijoituksensa perusteella lisäosakkeita nettomääräisesti 100 000 euron arvosta vastikkeetta. Lisäosakkeet maksetaan Bittium Oyj:n listattuina osakkeina. Toimitusjohtajalle tämän ohjelman perusteella suoritettaviin lisäosakkeisiin liittyy kahden vuoden luovutusrajoitus (lock-up).

Johdon osakepalkkiot

Järjestelyn luonne	Osakkeet
Myöntämispäivä	15/5/2025
Palkkion kokonaiskustannus enintään, miljoonaa EUR	0,1
Toteutus	Osakkeina

Bittium Oyj:n hallitus on päättänyt 19.6.2023 osakepohjaisen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmän perustamisesta yhtiön johdolle. Se koostuu suoritusperusteisesta osakepalkkiojärjestelmästä ("PSP"). PSP koostuu kolmesta vuosittain alkavasta kolmivuotisesta osakepalkkio-ohjelmasta, PSP 2023-2025, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, joista kukin sisältää yhden vuoden pituisen suoritusjakson, jota seuraa osakepalkkion maksaminen ja kahden vuoden pituinen luovutusrajoitusjakso. Kahden jälkimmäisen ohjelman, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, alkaminen edellyttää kuitenkin hallituksen erillistä päätöstä.

Bittium Oyj:n hallitus on päättänyt 28.5.2025 uuden jakson alkamisesta yhtiön johdolle tarkoitetussa pitkän aikavälin osakepohjaisessa kannustinjärjestelmässä, käsittäen kalenterivuosille 2025-2027 tarkoitetun suoriteperusteisen osakepalkkio-ohjelman (Performance Share Plan) ("PSP 2025-2027").

PSP 2025-2027

Järjestelyn luonne	Osakkeet
Myöntämispäivä	28/5/2025
Osakkeiden määrä enintään	62523
Osakehinta myöntämishetkellä, EUR	6,89
Palkkion kokonaiskustannus enintään, miljoonaa EUR	0,4
Toteutus	Osakkeina

VASTUUSITOUMUKSET (MEUR)	31.12.2025	31.12.2024
Omasta velasta		
Myönnetyn takauslimiitin kokonaismäärä	5,0	5,0
Takauslimiiteistä käytössä oleva määrä	0,1	0,1
Sopimusvastuut		
Seuraavana vuonna erääntyvät	1,1	1,4
Myöhemmin erääntyvät	0,7	0,8
Materiaalihankintoihin liittyvät ostositoumukset	14,2	12,0
Muut vastuut		
Konserniin kuuluva yhtiö on tehnyt arvonlisäverolain tarkoittamia kiinteistöinvestointeja, joiden tarkistuskaudet, investoinnin sisältämä arvonlisävero, rakentamismenoista vähennetty arvonlisävero ja vuotuinen tarkistuksen alainen määrä on esitetty oheisessa taulukossa.		
10 vuoden tarkistuskausi:		
Kiinteistöinvestointimeno (netto)	13,0	13,0
Kiinteistöinvestoinnin alv	3,1	3,1
Vähennetty alv	3,1	3,1
Vuotuinen tarkistuksen alainen määrä	0,3	0,3
Tarkistusvastuu	0,3	0,6

VALUUTTAJOHDANNAISTEN NIMELLISARVOT (MEUR)	2025	2024
Termiinit		
Käypä arvo	0,1	0,0
Kohde-etuuden arvo	6,1	2,5

Vaihtoehtoiset tunnusluvut

Tässä raportissa Bittium käyttää Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (ESMA) ohjeistuksen mukaisia vaihtoehtoisia tunnuslukuja. Vaihtoehtoiset tunnusluvut johdetaan kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukaan raportoiduista tunnusluvuista. Bittium käyttää vaihtoehtoisia tunnuslukuja antaakseen paremman kuvan liiketoiminnan operatiivisesta kehityksestä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta raportointikausien välillä. Vaihtoehtoiset tunnusluvut eivät korvaa IFRS:n mukaisia tunnuslukuja, vaan ne raportoidaan IFRS-tunnuslukujen lisäksi. Keskeisimpien vaihtoehtoisten tunnuslukujen laskentakaavat on listattu alla.

Käyttökate	=	$\frac{\text{Liikevoitto} + \text{poistot}}{\text{oma pääoma yhteensä}}$
Nettovelkaantumisaste (net gearing) %	=	$\frac{\text{korollinen vieras pääoma} - \text{rahavarat} \times 100}{\text{oma pääoma yhteensä}}$

Bittium

Bittium / Ritaharjuntie 1, FI-90590 Oulu, Finland / t. +358 40 344 2000 / www.bittium.com

Copyright 2026 Bittium. All rights reserved. The information contained herein is subject to change without notice. Bittium retains ownership of and all other rights to the material expressed in this document. Any reproduction of the content of this document without prior written permission from Bittium is prohibited